

# 陈培松介绍

工商管理硕士，专注银行管理咨询及培训工作。荣获国际职业培训师行业协会“2010年全国20强优秀培训师”称号。

**职业背景：**曾担任集团公司战略发展研究员、电信公司区域经理、知名管理咨询公司培训总监等职务，受聘多家银行咨询培训机构担任特聘讲师。

**常态学习：**坚持参加各种形式的学习和培训，保持每天至少读书一小时，每周至少写一篇文章。

**研究方向：**职业素养、团队管理、营销服务、有效沟通、情商与压力管理等。

**涉猎范围：**企业发展、企业文化、心理学、人文历史、时事经济等。

**工作态度：**怀着敬畏之情做好每个咨询、培训项目，讲好每次课。



## 【个人愿景】

做个有**独立思考**、能**传播价值**的学者

## 【授课风格】

**理论知识联系实际：**避免纸上谈兵

**独特视角结合微观运作：**恪守知行合一

**深刻讲解配套互动研讨：**坚持学员为主

**激情干练不失睿智风趣：**杜绝忽悠冷场

## 【 培训理念】

使**学员**有所收获，与**机构**合作共赢，让**自身**不断成长

## 【 主要课程】

《打造卓越职场新人》、《银行从业人员职业操守》、《职业精神》、《职业化团队》、《职业化塑造》、《情商与压力管理》、《有效沟通》、《主动服务营销》

(注：请提前告知参训人员人数、结构、培训需求、银行背景等相关资料，以便做针对性课程设计)

## 【 服务客户】

贵州中行、云南中行、农行阜阳分行、农行黄山分行、贵州邮储银行、云南农信社、安徽邮储银行、安徽汇银贷款、湖北农信社、贵州农信社、江西联社、浙江邮储银行、衡阳农信社、山东农信社、渭南农信社、咸阳农信社、陕西延安农信社、陕西榆林农信社、陕西西安农信社、江苏姜堰农商行、郑州银行、三门峡农商行、江南银行、民丰银行、黑龙江鹤岗农信社、黑龙江佳木斯农信社、河南禹州联社、四川遂州农商行、浙江湖州农信社、上海农商行、青海农信社、陕西汉中信合、陕西安康信合、陕西宝鸡信合、陕西铜川信合、陕西商洛信合、河南洛阳信合、河南信阳信合、河南鹤壁信合、江西莲花联社、河南巩义联社、江苏长江农商行、河南郑州联社、贵州中行、济源农商行、吉安农商行、天津滨海农商行、安阳农信社、新乡农信社、甘肃农信联社、衡阳农信社、保定农信社、新东方村镇银行、尉氏合益村镇银行、开封农信社、鹤壁银行、邳州农商行、兰州银行等；

### 【 2013 年部分授课记录】

客户名称	培训主题	培训对象	培训天/期数	课程形式
河南某银行	职业化塑造	新员工	3 期	内训
江西某银行	职业化塑造	新员工	1 天	内训
郑州银行	职业化十项素质	新员工	1 天	内训
黑龙江联社	有效沟通	新员工	3 期	内训
河南某银行	银行服务礼仪	新员工	2 期	内训

河南某银行	银行服务规范	新员工	1期	内训
河南某银行	打造卓越团队	新员工	3期	内训
河南某银行	打造卓越职场新人	新员工	2期	内训
江苏某商业银行	团队建设及有效沟通	新员工	1天	内训
贵州中行	角色互换及职业定位	新员工	6期	内训
河南某农商行	职业精神与阳光心态	新员工	1期	内训
河南某农商行	职业操守	新员工	1期	内训
山东联社	职业操守	新员工	6期	内训
湖北联社	职业操守	新员工	8期	内训
湖北联社	职业精神	新员工	8期	内训
云南联社	有效沟通	新员工	7期	内训
云南联社	营销技巧	新员工	7期	内训
江西某商业银行	职业规划与管理	中基层	1天	内训
江西某商业银行	职业道德与行为操守	中基层	1天	内训
青海联社	客户开发技巧	新员工	1天	内训
天津某农商行	职业操守	新员工	1天	内训
天津某农商行	营销基础	新员工	1天	内训
河南某银行	打造卓越职场新人	新员工	3期	内训
河南某银行	打造卓越团队	新员工	3期	内训
河南某银行	营销技巧	新员工	1期	内训
河北某银行	有效沟通	综合柜员	1期	内训
河北某银行	主动服务营销	综合柜员	1期	内训
湖南某农商行	职业精神阳光心态职业规划	新员工	1天	内训
河南某村镇银行	打造卓越团队	新员工	1天	内训
河南某村镇银行	职业规划与职业素养	新员工	1天	内训
河南某村镇银行	营销基础	新员工	1天	内训
甘肃联社	打造卓越职场新人	新员工	4期	内训
阜阳农业银行	主动营销	综合柜员	1期	内训
黄山农业银行	情绪与压力管理	营业部经理	1期	内训
开封农信社	职业规划及营销基础	新员工	1期	内训
贵州邮储银行	有效沟通及职业操守	新员工	1期	内训

致谢：对您的耐心阅读，深表感谢，期待深度合作！