

中国企业培训十大前沿课程《招投标营销赢利模式》荣耀登场

四大版块全面掌握招投标技能 八天时间彻底解决营销难题

提升新营销管理技能的“一揽子解决方案”

## 全能中标—招投标营销赢利模式

中国招投标培训领军人物、  
中国首位招投标“十佳培训师”、  
“最佳招投标讲师”、多年担任  
上市公司营销招投标总经理  
陈伟老师

**独家提供招投标营销**

**“一揽子解决方案”！**



课程背景：

随着《中华人民共和国招标投标法》及国务院《招标投标法实施条例》的强力推进，中国大客户（项目）营销已进入招投标时代，招投标业已成为企业战略决策的中心问题，招投标赢利模式已成为中国经济运行的最主要的模式。

2014 荣获“中国企业培训十大前沿课程”的《招投标营销赢利模式》带

你进入招投标营销的蓝海时代！

本课程体系，共四大门类，每门课两天时间，全面解决企业经营理念落后招投标时代，招投标战略与制度建设混乱，营销经理盲目投标、大量丢标的困惑，以最实战实用实效的工具化的课程内容和鲜活生动的培训形式，确保快速提升企业招投标管理能力和营销中标技能。

课程成就：

本课程由中国首位招投标营销专业“**十佳培训师**”，搜狐网“**年度最佳招投标讲师**”，中国企业联合会培训委员会执委，中国招投标教育培训中心名誉主任兼首席专家陈伟老师原创研发，荣获“2014 中国企业培训十佳前沿课程”荣誉称号，搜狐网拍摄为中国首个专题视频节目《**中标必过 81 道关**》；中国移动选择为集团客户投标营销多轮复训；中国外运集团、中国人保健康集团等作为全系统推广应用课程；经过五年的反复磨炼，数万名学员的感受体验。

## 《全能中标-招投标营销赢利模式》课程体系

**全能中标，百战百胜。势道法术，尽在其中！**

类型	课程名称	听课对象	时间	学习收获
战略课	《招投标战略思维与管理体系建设》	董事长、总经理及核心团队人员	2 天	战略角度定位招投标赢利模式；建立健全招投标管理制度
营销课	《招投标五五中标法则与智谋》	总经理、市场营销总监等市场营销体系重要成员	2 天	寻标、跟标、控标、投标、中标的五大步骤与五种实用方法
法律课	《招投标法律法规与流程管理》	总经理及营销、法务、商务、财务相关人员	2 天	活学活用招投标法律法规；投标流程的关键点；合同谈判要点
技能课	《投标文件编制与开标现场把控》	商务、技术文件编制人员，合同谈判、讲标人	2 天	工程、货物、服务投标文件的编制方法与技巧；现场讲标的技能

		员		训练
--	--	---	--	----