

## 《团队成功核心》（标准版：12课时）

**【适用对象】** 公司团队领导，公司营销管理人员，营销从业者

### **【课程收益】**

企业是有不同的团队组成的，团队有不同的特点，作为团队的领导者，必须要学会试团队的水温，本课程会让您掌握团队的五种试水温的意识形态，具备团队管理的四项技能，懂得该团队要形成的三类团队文化，学会操作团队管理的两类工具，最后要发自内心的热爱每个团队成员，才能使团队具有无穷的力量。

### **【课程大纲】**

一、团队解密：携程四君子

二、团队必须形成的五种意识

1、积极入世的意识 2、职业操守的意识 3、不怕吃亏的意识

4、笑对困境的意识 5、知恩图报的意识

三、团队管理必备四项绝技

1、如何让团队紧紧围绕一个目标疯狂冲刺的技巧。

2、如何鼓舞团队的斗志，形成胜不骄、败不馁、勇往直前不恐惧的气场

3、如何形成团队协作的氛围，实现优秀经验人人传承的技巧

4、管理成员学习内容，使学习方法成为一项技能。

四、不同角色定位所展现的三种部门文化（行业不同，部门不同，要求的文化也不同）

1、强势推动的狼文化 2、优雅恭让的马文化 3、专家称雄的鹰文化

五、两种有效的工具

1、保证团队意识形态不偏离的的常用工具

2、循环提升团队专业能力的常用工具

六、团队经营的一个核心：爱

### **【讲师介绍】**

白建华：亚太行业监测中心中国区副总裁、中国商业模式实践研究院专家、行业研究资深学者、中华讲师网特聘讲师、全球500强华人讲师、2010年中国品牌讲师、2009年被评为最受欢迎的十大培训师之一，国家注册企业培训师、国家注册管理咨询师、经营诊断与咨询专家。金牌课程：《营销团队成功核心》，推荐课程：《让您成为影响力的中心》《团队三要素的培养技巧》、《企业文化建设之人本管理》、《企业弱项诊断》、《改善体质提升经营绩效》、《销售模拟训练与话术提炼》、《情感服务营销的有效运用》、《商业模式优化训练营》等。

### **【服务客户】**

中诺电子、万利达集团、佛山金工集团、致君制药、中信银行深圳分行、理光科技、思达仪表、富达金（香港）五金塑胶、富理珠宝实业、金元通讯、捷士克汽车配件（台资）、三诺电子、深圳粮食集团、中国建筑二局、香港步步高鞋业、惠州新野广告策划、冠懋物业、美联物业代理、英派来进出口、太科检验、航美传媒深圳分公司、上海斯米克陶瓷深圳分公司、荔园酒店、汉永酒店、深圳三和人才市场……

服务理念：以客户为中心，快速反应，精细服务，确保客户满意；