

【电商网店新思维】

——打造赚钱机器

你想少花钱甚至不花钱还能赚钱吗？
你想在同业中脱颖而出吗？
你想让网络营销专家成为你的合作伙伴吗？
帮你现场诊断企业网络营销问题
现场一对一咨询，石建鹏老师亲自授课！
使你营销更给力，赚钱更轻松！

【谁学习过网络营销??】



中国电信：全国分公司总经理近 200 余人参与学习！！
1号店：产品经理 50 余人参与学习！！
搜狐公司：进行内部培训三次！！
58 同城：市场部全体员工参加学习！！
阳光 100 地产：全国营销总监与活动营销部门两次轮训！！
厚德资本：市场部全体员工参加学习！！
还有各行业中中小企业的**董事长、总经理**近万人参加过网络营销的学习！！

搜马人才：全体高管层 80 余人参加学习！！
华泰人寿：全国分公司总经理 50 余人参加学习！！
欧派橱柜：全体市场人员近 200 人参与学习！！
民众集团：全国分公司总经理、总监 200 余人参与学习！！

未来没有互联网公司，所有的企业都是互联网公司！
传统企业触网是必然趋势！
市场环境恶化、竞争越来越激烈！
错过互联网，你错过的不是一次机遇，而是一个时代！
“石建鹏老师”结合上百家的企业辅导经验和标杆企业实战案例，特研发了针对当下企业营销的**实战网络营销课程**与各位同仁分享！

【主讲老师】

石建鹏 ——网络营销实战专家

2011、2012 年最佳网络营销讲师；2010 年广州亚运营销特殊贡献奖；清华大学、北京大学、上海交大、西安交大、香港财经、浙江大学 EMBA 总裁班特邀讲师；阿里巴巴金牌合作伙伴；阿里学院特聘讲师，淘宝大学金牌讲师；鸿道营销、鸿道茶社董事长，山东协力生物执行总裁，鹏友会发起人。



【参加网络营销实战系统您能够获得什么？】

- 打破观念误区，建立正确的网络营销系统，让您捡了芝麻，再捡西瓜。
- 突破信念误区，网络营销模式的重造，让业绩增长 200%。
- 解决方法误区，网络营销的道与术，工欲善其事，必先利其器。
- 建立正确系统，网络营销五大系统发展系统模式。
- 现场诊断服务，现场分析参会企业的网络营销现状，给予企业实施建议。

【网络营销实战系统课程大纲】

➤ 打破观念误区，建立正确的网络营销系统

- 1.购物习惯引发新网店营销策略
- 2.电子商务大数据分析
- 3.网络营销的厂家与经销商矛盾冲突

➤ 突破信念误区，网络营销模式的重造

- 1.传统营销的 DNA 重组升级
- 2.传统营销与网络营销的结合模式
- 3.企业营销与客户营销的结合模式

➤ 解决方法误区，网络营销的道与术

- 1.网店页面的营销能力打造
- 2.快速抢占市场的搜索引擎免费推广技巧
- 3.网店的快速成交系统

➤ 建立正确系统，网络营销五大系统发展系统模式。

- 1.网络营销五大系统的应用案例分析
- 2.网络营销商业模式
- 3.高效营销型网店与转化系统
- 4.网络营销推广系统
- 5.网络舆情监测与危机应对策略
- 6.网络营销团队的运营管理

现场诊断服务，现场分析参会企业的网络营销现状，给予企业实施建议。

【让我们一起行动起来】

网络营销是您最正确的选择！！

石建鹏老师是您最忠实的朋友！！

交到一个懂得如何将网络营销落地的朋友现在就电话吧！！！！