

自我销售策略与方法

【课程背景】

在职场中，你经常为同事不喜欢你而烦恼吗？在友场中，你经常为朋友不喜欢你而烦恼吗？
在市场中，你经常为客户不喜欢你而烦恼吗？

《自我销售策略与方法》是你的全部解决之道！让你成为一个人见人爱的人！

【解决核心问题】

- 如何让同事、朋友、客户喜欢你的策略与方法？
- 掌握自我销售的 NLP 技术与沟通模式
- 掌握公众自我销售的策略与方法

【培训对象】 全体员工或销售人员等

【培训方式】 案例分享、视频录象、角色扮演、工具操练、老师点评、现学现用、立竿见影

【培训时间】：6 小时

【培训内容】

一、 倍增自我影响力的策略与方法

1. 影响力图：解读自我影响力要素
2. NLP 心锚法提升自我影响力
3. 提升自信心与内在自我价值

二、 自我销售的镜面影响法则

1. 沟通频道的类型与特征
2. 肢体语言同步
3. 学步超步的催眠技术

三、 自我销售的五大 NLP 技术

1. 情绪同步
2. 语调语速同步
3. 语言文字同步
4. 合一架构法句式
5. 创造“YES”氛围

四、 NLP 眼睛解读术

1. 眼睛与左右半球的关系
2. 眼睛沟与通频道的关系
3. 透视心灵发方法与演练

五、 自我销售的沟通模式

1. NEAS 沟通模式
N : NOW 现状
E : ENJOY 喜欢
A : ADVISE 建议
S : SOLUTION 解决方案

2. NEAS 沟通演练

3. 快乐沟通的十三把小飞刀

六、 公众自我销售的四大方法

1. 成功冥想法
2. 自我解脱法
3. 生理舒缓法
4. 压力转换法
5. 演练：展示你风采