

采购人员必备合同法律知识与合同风险防范应对

【课程背景】

采购、业务销售等商务活动与合同如影随形、密不可分，一个优秀的采购人员必须具备相当的法律知识，懂得识别各种合同的实际风险，能够利用完备有效的合同条款规避风险、应对争议，从而保障采购工作的顺利进行，保障企业经营链条的正常运作。

本课程将利用讲师自身丰富的合同实战经验，结合大量生动典型的案例，使学员充分认识到其日常业务作业中潜伏的法律风险，并从法律角度进行解读，以进一步防范欺诈和预防合同纠纷。同时，合同管理资深讲师将协助大家分析和理解以下问题：企业应建立什么样的合同管理流程？不同类型业务合同有哪些重点？如何从业务管理的角度，从源头上规避企业商务活动的风险？……更多内容，有您的参与将会更精彩！

【授课时长】

一天或两天(6 或 12 小时)

【课程收益】

采购、业务等商务人员必备的法律工具。

如何有效进行合同管理。

合同管理的流程与重要性。

合同陷阱的识别与风险的防范。

商务合同纠纷的处理与对应。

常见合同的合同管理的难点及重点。

通过案例了解物流企业合同管理运作模式。

【授课对象】

采购员，采购主管，采购经理及供应链管理人员、与商务活动相关的管理人员、法律顾问，合同审核人士等。

【课程特色】

讲授法，演练法，讨论法，案例分析法，视频教学法等。

【课程大纲】

一、现代企业呼唤采购合同增值活动

- 1、为什么采购合同是重要的？
- 2、采购的杠杆作用
- 3、采购的国际化新趋势及作业模式
- 4、国内及全球商务经营的差异
- 5、驱动供应环境的力量
- 6、现代企业需要合同管理及合同增值实现
- 7、经典案例分析：某企业的合同管理流程企业内部纠纷

二、认识合同，合同法及其对组织的重要性

什么是合同？

- 1、合同是契约吗？
 - 2、一个人可以形成合同吗？
 - 3、日常的传真及邮件是合同吗？
 - 4、合同的类型
 - 5、合同关系的不适用性
 - 6、合同的主条款与提示性条款
 - 7、如何区分合同的标的与标的物？
 - 8、标的，劳务与工程项目
 - 9、价格是所有合同的主要条款吗？
 - 10、什么叫合同的默示条款？
 - 11、给付义务与随付义务有分别吗？
 - 12、格式合同的范围合同的成立和撤销
 - 13、合同成立的要件
 - 14、什么叫要约？
 - 15、要约有哪些构成要件？
 - 16、要约邀请有什么特点呢？
 - 17、为什么合同签署需要承诺？
 - 18、承诺生效时合同成立吗
 - 19、承诺应该由谁来做出呢？
 - 20、不同法系对于承诺与要约的不同？
 - 21、什么叫合同的对价？
 - 22、不同法系的国家对合同的想法
 - 23、无效合同的概念和特征
 - 24、合同部分的无效影响其它的部分吗？
 - 25、如何行使合同的撤销权？
 - 26、可撤销合同的法律特征
 - 27、合同的撤销权与变更权有什么分别？
 - 28、附条件和附期限合同
 - 29、合同无效或被撤销的法律后果
 - 29A、案例分析：吉祥服装厂的售后合同纠纷
- 合同的履行
- 30、适当履行和情况变更履行的分别？
 - 31、什么叫合同履行的抗辩权？
 - 32、如何先履行抗辩权？

33、合同不履行有什么法律后果吗？

合同的担保

34、担保的类型

35、无效合同的几种情形？

36、保证有哪些方式？

37、保证合同的双务合同吗？

38、保证和担保有分别吗？

39、抵押的种类及条件

40、什么叫做质押？

41、权利质押与动产质押有什么分别？

42、质押与抵押是一样的吗？

43、什么叫留置权？

44、留置权的成立要件是什么？

45、定金与订金的分别？

合同的转让及权利义务的终止

46、合同转让的必备条件是什么？

47、有哪些债权是不可以转让的？

48、如何转让合同才是合法的？

49、合同终止的七种原因

50、什么叫后合同义务？

51、合同解除和终止的什么分别？

52、法定和约定解除对企业有什么影响？

53、如何看待合同的溯及力

案例分析：风华针织厂的文化衫合同纠纷违约责任

54、过错责任和严格责任的关系

55、如何在合同里面规避违约责任？

56、预期与实际违约的法律责任

57、如何辨别默示违约？

58、什么是不可抗力？

59、不可抗力的范围及合同管理

60、罢工是违约吗？

61、承担违约责任的方式？

合同的法律适用及争议的解决

62、涉外合同的法律适用原则

63、合同争议有哪些解决方式？

64、仲裁有哪些优缺点？

65、有哪些纠纷不能仲裁？

66、经典案例分析：英发公司的合同仲裁纠纷案

三、如何正确评估并签署买卖合同

1、什么是买卖合同？

2、企业服务外包可以签买卖合同吗？

3、买卖合同的明示条款有哪些？

4、法律规定买卖合同中出卖人的义务

5、权利瑕疵担保义务如何理解？

- 6、法律规定买卖合同中买受人的义务
- 7、买卖合同的检验费的争议？
- 8、买卖合同中的风险承担与利益承受
- 9、特种买卖合同
- 10、如何处理买卖合同中的孳息？
- 11、企业如何在买卖合同中得益？
- 12、案例分析：泰科电子与供应商的买卖合同纠纷

四、招投标采购及电子商务对合同签署和管理的影响

- 1、什么是招标投标
- 2、招投标的流程
- 3、为什么有时候有废标的出现？
- 3、如何进行询标？
- 5、违反招投标法只需要承担民事责任吗？
- 6、哪些情况可以进行招投标？
- 7、法律规定哪些项目需要实施招投标？
- 8、什么叫做邀请招标？
- 9、什么是公开招标？其优缺点有什么？
- 10、招标人和投标人不可以有哪些行为？
- 11、招投标的生效，撤回和撤销
- 12、开标、评标和中标以及履行的注意事项
- 13、中标通知书是否是合同成立书？
- 14、招投标的违约责任和缔约过失
- 15、案例分析：某厂的招投标案例分析

五、国际采购活动的国际货物买卖合同

- 1、什么是国际货物买卖合同？
- 2、国际货物买卖合同的特征
- 3、国际买卖货物合同与买卖合同的分别？
- 4、影响国际货物买卖合同的国际公约
- 5、国际货物销售公约的适用范围
- 6、中国对联合国国际货物销售合同公约的保留
- 7、国际贸易术语
- 8、要约和承诺与买卖合同的不合之处？
- 9、国际货物买卖合同双方的义务有哪些？
- 10、如何规避国际货物风险？
- 11、国际货物买卖合同的违约救济
- 12、案例分析：某公司的国际货物买卖纠纷

六、政府采购合同要求与企业采购的不同

- 1、政府采购的特点
- 2、政府采购模式与采购方式和企业的分别
- 3、国际上常用的政府采购规则有哪些？
- 4、政府采购趋势
- 5、价格在政府采购中的作用？
- 6、如何看待政府采购和谈判的关系？
- 7、政府采购合同与企业采购合同签署有什么不同？

8、如何在政府采购行为中进行投诉？

9、区分政府采购的质疑、投诉与责任

10、案例分析

七、其它重要的与采购及合同相关的法律

1、竞争与反垄断法概要

2、消费者权益保护法概要

3、产品质量法概要

4、知识产权法概要