

# 个人财富学

讲师：宋承敏

- 1、引言。个人财富学大家很感兴趣。是个人幸福的主要内容和主要基础。  
个人财富是国民财富的基础而不是相反。现在研究得很不够。传统文化的影响。个人的好办法独自享受。不同的人千变万化。
- 2、目的性。目的明确不明确，对由此带来的动力有较大的关系。目的的重要性还在于要有一个符合社会实际的目的。目的还要符合本人的实际。
- 3、计划性。有计划和没有计划的辩证关系。高度重视。符合实际。计划和行动。计划本身要不断进步。计划本身就是为了解决我们行动的度的问题。计划关键是有没有实现目标的办法。计划要有一个系统。
- 4、方法。研究方法有很大的难度。方法是需要逐步积累的。一个人应该掌握多种方法。应该重点掌握几种方法作为自己的基本方法。方法的粗和细的问题。方法的原则性和灵活性的关系，这是最难处理的关系。
- 5、政府人员。提高收入依靠什么？知识就是力量。广和专的关系。能力依靠实践，特别是个人的总结和提高。素质依靠正面的教育和长期的培养。性格也很重要。处理好同上级的关系，同级的关系，下级的关系。
- 6、工人。就业问题。有知识，有技能，有好的身体，有素质。选择好的企业。什么是好企业？好的战略，好的领导核心，好的制度，好的队伍，好的产品和服务，好的市场营销。跳槽的问题。
- 7、农民。如何经营土地。农业越来越上升。眼光要远大。
- 8、企业中层管理者。要加强学习，为将来做好准备。中层人员心理健康十分重要。第一任何人都会有压力，第二想办法化解压力，第三压力暂时

消除不了也不要紧，要有耐心，第四要学会在压力下愉快生活，

9、总经理。总经理是财富的创造者。总经理最重要的是执行能力和行动能力，将董事会的理想变为现实。要知己知彼。要有较强的领导能力、指挥能力和管理能力。要当机立断。要一抓到底。要举一反三。要充分调动员工的积极性。要提供合理的收入。要集中精力，在其它方面不要投入太大精力。

10、老板。老板，投资者，第一位就是投资能力，正确决定投资方向。第二个就是资本运营能力。第三就是监控能力。老板要有远大的理想，坚忍不拔的毅力，敢冒风险的胆量，与众不同的眼光。要虚怀若谷，老板容易看不到自己的缺点，别人的优点，个人和社会相比多么渺小。

11、个人。个体经营者。要从自己的特点出发。服务态度和服务质量十分重要，经营范围很小，消费者很熟悉。要小心谨慎。也要有不断前进的思想。个体投资者要有一定的实力，要有专业的知识。要掌握信息。要多交朋友。多交朋友一是可以互相交流，二是得到传媒中得不到的信息，三是互相鼓励和互相安慰。要培养健全的性格。有一些不工作者如家庭妇女，尽可能有一些个人理财，提高了能力，丰富了生活，当然要量力而行，不过也要认真，不认真不如不做。退休者也要做一些。学生要鼓励他们做一些。目的是学习。循序渐进。锻炼意志。

12、银行利息。活期和定期的关系。短期和长期的关系。一要掌握适当分散的原则，二是不能太追求高利息的原则，三是掌握仔细计算的原则。

13、股票。学习股票知识和操作技巧。了解股市和整个形势。深入了解具体的企业。听取别人意见和独立思考。良好的心理素质。买涨不买跌的问

题，长短线的问题。

14、基金，债券。做基金也不能掉以轻心。

15、期货。要有较大的实力。专业知识。

16、投资性收藏。具备专门的知识。独特的眼光。长时间的耐心。浓厚的兴趣。

17、赚钱和花钱。花钱，一是必要性。二是科学性，三是统筹性，。四是讲究方法，了解对象，货比三家，请教别人，收集信息。吃要掌握营养、健康、卫生、新鲜、好吃、方便等几个原则。穿要掌握健康、舒适、方便、美观等原则。行还是以实用为主。房子当然好一点、大一点更好，量力而行。教育应该花钱，并不是花钱越多越好，主要靠自己。锻炼可以少花钱，主要自己重视。休闲娱乐、旅游也是靠自己掌握，花钱多不一定高兴，花钱少不一定不高兴。医疗肯定要花钱，但也不是花钱越多效果越好，该花多少钱就花多少钱。

18、少年儿童的理财。重要性在于是一辈子的基础。引导孩子知道钱的重要。开始给孩子一点钱，目的是培养他用钱的好习惯。告诉他赚钱不容易。

19、中学生。非常关键的时期。开始形成对于个人财富、个人理财的比较全面的看法。要有发展个人财富的能力，要从小做好准备。从小开始立志。给一些钱让他们自己去掌握。抽出一点时间去打工赚钱，再忙也要抽出时间来。也可以让他们做一点点投资。家庭的理财的事情也要开始给他们讲，让他们多多少少参与一些。让他们从简单的购物开始，到复杂的，培养知识、经验、方法和兴趣。

20、三十岁之前。首先要高度重视个人财富，抓而不紧，等于不抓。学生

刚进入社会，诱惑太多了，他们的兴奋点不一定集中在个人财富上，爱情的力量，职务的上升，追求自己的名气，对某些爱好十分着迷，研究问题很有兴趣，等等，以上并没有什么错误，但是总要拨出一部分时间来进行个人理财，个人理财是需要一辈子的时间，动手晚了是很被动的。二是要有韧性。不能骄傲。要多向别人学习。这时候节约特别重要。

21、三十岁到四十岁。这一时期几乎是决定性的阶段。首先要确定基本方向，基本道路，基本模式，基本方法和基本风格。要深入解决一些基本问题，深层次问题。要深入分析自己的长处。要深入分析自己的短处，一定要解决这个问题，大多数人都是因为这个问题而失败，勇敢地面对，拿出解决办法。也要恰如其分，既不能不够，也不能过分，过分容易丧失信心，或者花费太大代价。还要分析自己的基本条件，要认命。

22、四十岁到五十岁。这一阶段主要注意几个问题？首先就是行动、行动再行动。集中力量追求结果。前进前进再前进。如果要采取大的行动，经历大的折腾，现在就要进行，拖到以后，身体不好，就有一点晚了。落后的人要发起冲锋了，当然也不要焦躁情绪，中游的人很有可能再上一个台阶，上游的人再接再厉。

23、五十岁到六十岁。求稳为主，稳中求变。不能太保守。劳逸结合。培养代理人和接班人。如何得到真德真才的人？关键是两点，长时间的考验和关键时候的考验。

24、六十岁以上。稳定。收缩。少量的发展。解脱。淡然处之。精神愉快。