

# 《金牌导购心态与潜能激发》

## 檀发明

### 一、正确深刻认识销售

- 1、销售认知误区与归正
- 2、业绩不好的根源
- 3、销售的三大关键要素

### 二、顶级思维认知与心态

- 1、不是打工：如何根治打工心态
- 2、没有卑微的工作，只有卑微的工作态度
- 3、我是一切的根源
- 4、不是不可能，只是暂时还没找到方法  
不是不可能，只是不敢去挑战
- 5、决心决定成功：不是想达成目标，而是坚决达成目标
- 6、不是尽力而为而是全力以赴。何为真正的全力以赴？
- 7、做资产、资本，绝不做负债
- 8、销售遇到困难与挫折时如何调整心态与心情

### 三、如何达到巅峰状态

- 1、四种工作状态剖析
- 2、自动自发的秘诀
- 3、百分百责任的内涵与实践
- 4、结果第一与过程管控要道
- 5、从个人英雄到英雄团队