

让客户买保险的 100 个理由

【课程背景】

每个人来到世界都有他的功课，有的人要来改善一些人，有些人要造福他的家庭或社会。如果一个人能将他的事业当作为造福人群的神圣召唤和使命，这社会将充满了善意的能量和丰沛的生命力。政府的责任是让人人安居乐业。企业的责任是让商品流通、社会繁荣。保险人的使命是让家家户户有保障。

中国的保险现代化从 20 世纪 90 年代初期开始萌芽，如今百花齐放，变成国家成为世界第一经济强国的最大助力。这是所有保险领导人不懈的斗志和使命感。

早期从国外的保险人让中国的保险生命力得以充沛，尤其和内地最为根血相连的台湾提供了不凡的经验和借鉴。最让我印象深刻的是国泰人寿给早期的中国保险经营者以正确的引鉴，课程中的正念、精进和纪律，使很多从业者奉为指引。

我们也是在同样的大的经济环境下将保险企业的保障性产品更好的帮助广大客户，我们多尽一分心力，在多帮助每一个人的前提下，进而帮助千万个家庭。如此，我不懈笔耕，又把反对问题和高端市场的开拓写成 100 个心法，我认为这会将保险界再提升到更高的层次。

【课程目标】

- 一、了解现代保险市场竞争的成功要素，并且找出对业务伙伴有用的要素
- 二、了解现代保险客户的特性和需求趋势，并结合实际情况分析、认知本自己销售的现状。
- 三、掌握购买保险的理由的原理，能够制定出符合客户需求的方法策略。
- 四、能够通过科学、有效、规范的方法和工具，发掘、甄选、评估、签订保险合同。
- 五、学会运用激励、辅导、支持、淘汰等方法，引导客户，切实可靠的帮助客户解决问题达成最终的销售。

【培训课时】

3 天(18 小时)

【授课方式】

实例讲解、头脑风暴、案例研讨、小组讨论、角色扮演

【课程大纲】

理念篇 买保险最重要的事

- 1 不会有事的，过一阵子再说
- 2 人寿保险的真相
- 3 买保险到底有哪些好处
- 4 保险的功能还有有哪些呢
- 5 保险的真谛
- 6 保险都是骗人的
- 7 保险真的有你讲的那么好吗…
- 8 我不要保险

- 9 我对保险没兴趣
- 10 我是虔诚的教徒，不需要保险
- 11 保险期间太长了
- 12 一张薄薄的纸就要收这么多钱
- 13 听说保险要买八张，为什么
- 14 我不知道怎么头
- 15 保险伴我一生
- 16 保险就是你最重要的财富
- 17 保险就是金钱的一种存在状态
- 18 保险是理财，也是投资…
- 19 保险提供了一个人的最后费用
- 20 政府对于保险支持吗

迷思篇 正视眼前的问题

- 21 傻瓜才说保险好
- 22 一切都是命，保什么
- 23 保险千万不要等
- 24 保险让人生不再有假如
- 25 保险就是打开家里每道门的钥匙
- 26 我不需要保险
- 27 有四种人用不到保险
- 28 朋友说保险不能买
- 29 以前的人没保险日子都过了，我何必买
- 30 死后钱是别人领，那为什么要买
- 31 钱会贬值，不要买保险
- 32 钱拿去投资，利润还比保险高
- 33 保费太高了，给我换个便宜的
- 34 我要向资深的业务员买
- 35 死了才有赔，太没意思了
- 36 保险不吉利，不买没事，一买就出事
- 37 养儿育女就是保障，何必买保险
- 38 亲友很多，就是保险了
- 39 我不做亏心事，不会被雷击
- 40 我买很多了
- 41 有就好了，不用买那么多
- 42 我有好多朋友在保险公司，我要向他投保
- 43 买保险最傻了，钱都给保险公司赚去买大楼、炒地皮

抉择篇 认清需要，不要迟疑

- 44 除了保险，谈什么都可以
- 45 过年了，这个时候不要谈保险
- 46 你可不可以简单地把保险重点讲清楚，我很忙
- 47 领还本金靠自己，幸福感大提升
- 48 用保险改变命运
- 49 我付不起保费
- 50 让我考虑几天吧
- 51 等我房子贷款付完再说

- 52 买保险还要体检，太麻烦了
- 53 要复检又要加费投保，我不要
- 54 保费可不可以少算一些
- 55 我有车险、火险、房屋保险，已经够了
- 56 不知道什么样的保险最好
- 57 等过一段时间再说吧
- 58 现在没空，改天再谈
- 59 对景气不抱乐观，不想买保险
- 60 等过几年保费降低后再买
- 61 用年终奖金买张储蓄险吧
- 62 为下一代建立大水库养小水库的大功能
- 63 把计划书留下，我研究完再说
- 64 等老王买了我再买
- 65 最近比较忙，改天再说
- 66 中途解约比缴的保费少，划不来
- 67 解约吃亏，怎能投保
- 68 保险宽限期救了一家人

女权篇 女人当自强

- 69 保险是女性智慧的象征
- 70 用保险可在离婚时保护财产
- 71 王菲给女儿的大额保单
- 72 我要和太太商量一下
- 73 我不想买保险给太太当嫁妆
- 74 我太太不同意
- 75 人寿保险是把爱进行到底
- 76 保险是女人最好的朋友
- 77 我先生不肯投保
- 78 要为心爱的太太买保险

倚靠篇 退休要有钱

- 79 现在不准备退休金，以后没办法退休
- 80 等我老一点再买
- 81 出事家人都可处理
- 82 保险可以买回亲情…
- 83 我的太太和妈妈反对
- 84 我的子女会照顾我
- 85 老了再说吧！管什么养老不养老
- 86 中国国务院鼓励以房养老
- 87 中国养老市场万亿缺口待填
- 88 养老险、医疗险是高龄族的必需
- 89 你为何能在这行业做这么久呢，什么时候退休

医疗篇客户闻之色变的区块

- 90 不会那么倒霉罹患癌症
- 91 我自己会照顾身体，干吗浪费钱买保险
- 92 我很健康，很小心，不用买保险
- 93 我从来没生过病，何必买重疾险

- 94 我身体好，不用买健康险
- 95 你的防癌险足够了吗
- 96 我已有健保，不需要再买商业保险
- 97 重病并不可怕，可怕的是重病发生后，要钱还是要命
- 98 一场大病倾家荡产还深不见底
- 99 重大疾病保险投保率飞速上升
- 100 如何购买完整的医疗保险