

房产经纪管理课程《店长绝学-互联网经纪思维》

时间 2 天 参加对象：店长、区域经理、老板

课程背景

时代更迭，日新月异，如今的地产经纪行业可谓是绝处逢生，打得头破血流。为何中国 100 强的企业近年来增加了如此多的互联网企业，为何传统企业又如履薄冰。互联网思维有哪些值得我们借鉴。首先我们来看看互联网思维：专注、把一件事做到极致从而转变为极速的发展、极速团队建设，通过前两点又形成了非常好的市场口碑从而获得大量粉丝的拥护、信任，最终占领市场。那么这些互联网思维又能给房产经纪行业带来怎样的启发呢？

课程收益

- 帮助门店经理清晰战略方向，打造爆款
- 帮助门店经理引入先进门店产品管理制度
- 帮助门店团队快速组建、扩张、裂变
- 帮助门店团队士气快速提升、促进凝聚力
- 帮助门店零成本完成自我包装，“草根”蜕变“高富帅”
- 帮助门店树立正确价值观，建立积极、快乐、拼搏的工作氛围
- 帮助门店树立强大服务意识，建立“赢在口碑”的理念
- 帮助门店导入经过上百家门店实战过的互联网思维《经纪人日常管理体系之六脉神剑》

课程特色

- 引用最先进的思维、最前沿的理念
- 融入角色扮演、情景演练、实战导入促进学员吸收
- 互联网思维《经纪人日常管理体系之六脉神剑》为李军老师独创，经过上百家经纪人公司使用，反映高涨，让公司大量培训在该体系完美落地，学了就能用，

用了就有效。

课程大纲

专注、极致：产品战

快：人才战略

口碑文化战略

互联网思维《六脉神

房源方向的抉择--打造爆款

房源开发之深度挖掘

房屋钥匙管理

独家房源管理

引爆客户量管理

房客源管理体系

【快：人才战略】

快速组建团队

快速推动七天新人开单

快速建立“贫富差距”

快速培养左右副手

快速提升团队士气

快速提升团队凝聚力

快速裂变团队

【口碑文化战略】

如何瞬间零成本打造“高大上”专业化经纪团队

如何提升门店经纪人综合素养

如何树立经纪人正确价值观

只要善于学习，一切皆有可能！

如何服务致胜，赢在口碑

【互联网思维《经纪人日常管理体系之六脉神剑》】

一剑：经纪人总结计划总结有效体系

二剑：门店早夕会高效体系

三剑：门店狼性绩效管理体系

四剑：门店早夕会体系

五剑：门店夺单笋盘体系

六剑：门店经纪人日常管理考核体系