

# “两票制”政策下药企营销财税合规转型与风险防控策略

## 【课程背景】

2017年2月9日，国务院办公厅印发《关于进一步改革完善药品生产流通使用政策的若干意见》（国办发〔2017〕13号）明确提出：推行药品购销“两票制”。综合医改试点省（区、市）和公立医院改革试点城市要率先推行“两票制”，鼓励其他地区实行“两票制”，争取到2018年在全国推开。

2017年1月9日国务院医改办等八部委《印发关于在公立医疗机构药品采购中推行“两票制”的实施意见(试行)的通知》（国医改办发〔2016〕4号）正式对外公布！药企规避两票制，将被停止交易、踢出市场！

两票制全国大规模落地执行！！大批代理型商业面临淘汰或被迫转型！！代理商或不用再转型了？地市级配送型商业或将面临新机遇，底价代理工业企业面临巨大挑战，靠倒票生存的商业公司原有价值丧失，药企怎么迎接新政，代理商将何去何从、自然人的生存状态将如何改变？

底价全面转高开后，增加税费如何分摊降低企业税负、传统营销模式下的  
大量佣金如何兑付、如何解决可以抵扣的合法合规票据？药企营销模式亟待转  
型！药企找票冲账等于寻死路？必须转型升级建生途！

两票制推行，传统过票公司功能瓦解，票据必须通过工业高开实现，高开  
税点、佣金兑付全部回归工业企业，底价、部分高开转全部高开成唯一出路！  
营改增全行业推行，找票冲账触及刑法，死路一条！工业高开收入、佣金支出  
如何平账？营销体系怎样合规与营销财务无缝配合？

两票制下，医药企业财务处理面临困境，简单开几家咨询类 CSO 公司就可  
以吗？问题是 CSO 开据的专票敢入帐吗？虚假往来可是要触犯刑法（会判刑  
的），营改增之前玩票是“钱的问题”，营改增之后玩票可是“命的问题”，切不可  
盲目冒险。如何进行基于企业现有业务进行合规性费用规划与管理？

税务总局稽查局组织开展以下区域专项整治：一是以西藏、安徽等地为重  
点地区开展医药医疗行业专项整治；金税三期的功能十分强大，企业的任何事  
项均会留下记录，由于实现了国地税和其它部门的联网，完全能够追踪企业资  
金流、票据流等，只要大数据系统将企业的纳税人识别号作为起点，追查同一

税号下面进项发票和销项发票，企业是否虚开发票、是否购买假发票入账，一目了然。

“现在只是税务想不想查你的问题，根本不存在查不出来的问题。”

“以医院购进药品发票为例，可以通过查验平台对发票中的开票日期、购销双方的信息、药品名称、药品的规格型号、数量、单价、金额等内容进行全面的查验。”

营改增之后医药企业部分税收收入将由地税改为国税，地方税务部门的收入将大大减少，为了满足地方税收的目标，配合两票制落地，医药行业恐怕将会成为新一轮查税的重点。

为了解决药企在发票实际操作中各种迫切的疑难问题，掌握规避财税风险，分摊税负成本的方法，熟悉处理财税抵扣票据的技巧，正确处理医药企业运营中的发票涉税疑难歧异，有效防范和控制涉税风险，本次培训急大家之所急，想大家之所想，特举办本场《“两票制”政策下药企营销财税合规转型与风险防控策略》高端实操大课，请您抓紧时间安排参会事宜。

**【存在现象】**

- 1、税可以少缴了
- 2、过票、偷税漏税难了，高开高返模式迎来末路
- 3、药企合规下求生存

**【培训对象】** 财务副总、财务总监、税务经理

**【应对措施】**

- 1、减成本
- 2、增业务
- 3、同税票

“两票制+税制改革”新政策环境下，高开票面临高返现难题、税收成本如何分摊困惑，冲账发票来源怎么解决、风险如何防范，财务人员因此带来高风险，怎么办？

通过本课程的学习，您能尽早了解最新税收政策，洞悉医药企业“两票制+营改增+金税三期和代理转型•CSO解决方案”的政策动向及影响；预知了解医药企业实施政策的具体措施方法，汲取典型财税案例经验教训，综合谋划企业经营管理工作；及时调整企业经营战略，赢得财税改革的先机！

**【内容提要】**

- 1、2017年，医药企业发展趋势预测
- 2、我是一个医药代表，这个“锅”要肯定了

---

- 3、接班或创业 A 股的“80 后”董事长如何看税
- 4、十大影响医药行业的新规，你都√get 了吗
- 5、医药行业的“两票制”涉税解析
- 6、新形势下药企营销财税策略与风险防控
- 7、两票制后医药代理商的财税应对措施
- 8、缜密分析“营改增”对医药流通行业的影响
- 9、如何确定“两票制+营改增”环境下新的医药销售模式
- 10、医药企业与代理商营改增后化解无票业务技巧分析
- 11、营改增后医药企业产品定价策略技巧分析
- 12、医药企业与代理商营改增后化解无票业务技巧分析
- 13、医药过票业务涉税数据分析技巧
- 14、巧用企业手续费及佣金支出税前扣除政策
- 15、进项税额不得抵扣情形及实务案例及会计处理
- 16、会议费税前扣除策略分析
- 17、医药经销企业如何避开虚开增值税发票的嫌疑

- 18、“虚开虚抵”发票带来的涉税风险及控制
- 19、金税三期严打，药企以后买发票可能死路一条
- 20、增值税专用发票、普通发票、无票的税负比较
- 21、如何解决从第三方取得增票抵扣进项问题

---

- 22、营改增全面推开后医药企业如何选择供应商
- 23、营改增后，医药企业签订合同必须关注的涉税事项

---

- 24、医药企业营改增后采购合同该怎么签才节税
- 25、营改增之后，药企如何应对增值税检查
- 26、医药集团资产收购涉税筹划优化方案
- 27、“低纳高抵”节税方法分析
- 28、金税三期对医药企业有哪些涉税影响
- 29、“两票制”下药企“税务筹划”误区防范

---

30. 作为一家CSO，你的目标不是为了开票返佣
31. 医药企业签合同，财务应审核的五大要点

---

32. 如何签订CSO协议
33. 医药行业三大财税规划

34. 药企手续费及佣金处理技巧

35. 医药企业如何设置股权架构

---