

代账公司专业培训-1

——从代账服务转型到顾问服务

1、代账工作的现状及价值

分析代账工作的现状及存在问题，以及代账工作价值低的原因，由此使代账人员对代账工作有清晰的认识，从而明白需要从哪些方面去改进和提高。

2、企业财务工作的现状及在老板心中的价值

分析企业财务存在的问题及原因，以及企业老板对财务的态度，由此明白企业的财务实际是什么状况，存在有哪些问题，由此清楚地认识到，作为代账公司，我们转型的机会在哪里。

3、代账业务的发展和方向，以及价值

就代账业务转型的服务内容、价值、以及市场前景进行分析讲解，以明确转型发展的方向，坚定信心。

4、代理记账如何向顾问服务转型？

就代账业务如何向顾问服务转型，进行详细讲解。

5、顾问客户开发的逻辑方法

就如何深度开发客户的顾问服务需求的具体逻辑流程、技能进行讲解。

6、客户老板思维转型的途径

就深度开发客户的顾问服务需求的途径和方法进行讲解。

7、代账客户的顾问业务开发

就如何深度开发新、老代账客户的需求，促使他们由单纯的代账服务需求，转型为顾问服务需求的具体流程和方法进行讲解。

8、财务顾问服务的基本流程

就财务顾问的服务基本流程和方法进行简单介绍，了解顾问服务工作怎么做。

9、财务顾问应该具备的基本能力

就开展财务外包、财务顾问等服务工作，必须掌握的基本技能进行讲解。并就如何能够掌握这些技能进行介绍说明。

10、咨询、顾问服务的产品介绍

就代账公司转型可以开展的更高价值的服务及产品的开发进行讲解说明，为代账公司将来的发展指明方向。

财务培训师：蒋开平