

## 首席营销课

### 课程大纲：

#### 一、营销基础准备训练

1.营销意识提升

2.基础规范训练

A 职业着装

B 行为举止规范

C 语言规范

3.晨会流程训练

4.开门迎宾详解

#### 二、营销技能提升

1. 商业银行阵地营销

2. 营销会给我们带来什么

3. 如何做好营销

#### 三、各岗位职责

1.各岗位每日营销事项流程

2.协同营销

3.区域营销

4.层次营销

5.柜员营销四步曲

6.大堂经理营销五渗透

7.客户经理营销六步法

8.客户经理拜访七步骤

9. 营销话术训练

10.营销推进七步曲

11.异议处理训练

#### 四、高效导入课程

1.五天现场高效导入流程安排

2.各项导入工具的使用技巧