

企业融资的思路、方法及实现路径

主讲：滕懿

【课程背景】

对于当下的经济环境，美团 CEO 王兴说，“2019 年可能会是过去十年里最差的一年，但却是未来十年里最好的一年”。尽管企业经营从来没有容易过，但展望 2019 年，你为企业的生存和发展准备了合适的、充足的资金来源了吗？

对于民营企业而言，主要的融资无外乎两条路径，一个是债权融资（银行信贷），一个是股权融资（直接融资）。若你是一家创新创业型企业，或者是一家传统实体企业，你知道采用哪种融资方法更有利于企业？对你而言哪类融资成功的可能性更大？成本更低？都有哪些隐形的风险？有没有更可靠的方法，让你融得到、融得多、融得便宜、融得快？

融资难、融资贵一直是困扰企业发展的制约因素。与其坐等金融机构提供更优的普惠金融政策、推动金融制度革新，还不如我们向前一步，主动提升企业对融资活动的认知，找到适合本企业的融资思路、方法和路径。本课程，将帮助您建立属于自己的“企业融资系统”，并带您抽丝剥茧中国股权融资以及债权融资的方方面面，避开企业融资陷阱、少走弯路。让更多、更便宜的资金真正为企业发展服务。

【课程目标】

尽管都是融资，但债权融资和股权融资是两个不同方向和范畴的融资手段，思路、方法、路径大不相同。随着金融市场周期性的波动，企业必须两手都要硬，既能从商业银行贷到款，也能从资本市场获得投资。因此，现代的企业融资，需要学员对商业银行体系、资本投资体系有深入的了解和深刻的认知。本课程让学员对于无论从投资机构获得投资，还是从银行等金融机构得到贷款，都有明确的融资思路、方法和路径，提升融资效率，避免走弯路。

【课程特色】

企业融资，已经不是仅仅靠关系找到人的年代了。企业融资正在进入拼技术、拼资源整合能力的时代。本课程除了提升学员对于银行贷款产品、股权投资机构投资逻辑理解之外，更是在诸如企业如何有效组合银行贷款产品，如何预判创新创业成功可能性，如何写好 BP 打动投资者，如何精准对接资本渠道等细节方面，让学员能够学以致用，快速的将所学实战方法运用到企业融资第一线。

我们的融资思路、方法以及路径，皆是来源于实际操作。是债权、股权两支专业团队多年辛苦耕耘的结果，是经过团队实践检验的经验之谈。通过本课程，能够让学员站在专业团队实操经验的基础上，快速搞定企业融资这些事儿。

【课程方式】

关于企业融资这件事，为了做到简单、易懂、接地气，我们更注重实战，辅以少量理论指导。本课程将通过案例以及实战讲解、分析，切实的提升学员对企业融资的认知能力学员将能够依靠系统的方法做出判断和采取行动。最终，使得学员在面对商业银行体系、股权投资体系时，能够举一反三，获得圆满结果。

【标准课时】 精版课时 1 天。

标准课时 2 天。

【课程大纲】

壹、 企业融资你应该做对哪些事？

- 1、企业融资，钱从何处来？
- 2、有些企业只能从投资机构融资？而有些企业只能从银行贷款？不能选错
- 3、企业融资的正确打开方式是什么？

贰、 你认真考虑过从银行如何贷到更多、更便宜的款吗？

- 1、企业和银行，彼此眼中没有对方是贷款烦恼的成因
- 2、为什么一定要努力从银行贷款？
- 3、你知道哪些债权融资方式适合你？
 - 1) 企业发展阶段与适用金融产品
 - 2) 用企业账户银行日均流水成功贷款——银行快贷
【案例】 农业机械公司采用快贷融资 260 万
 - 3) 用发票成功贷款——发票贷
【案例】 广告公司采用发票贷融资 100 万
 - 4) 用企业信用成功贷款——纯信用贷款
【案例】 培训公司采用纯信用贷融资 500 万
 - 5) 在信用风险较高时用增信成功贷款——担保+信贷
【案例】 环保公司用担保+ 信贷方式融资 800 万
 - 6) 用新设备成功贷款——融资租赁
【案例】 餐饮公司用新购厨房设备贷款 1200 万
 - 7) 没有抵押物用股权质押成功贷款——股权质押
【案例】 大理石建材公司股权质押贷款 5000 万
 - 8) 企业主个人身份贷款

- 4、贷得多、贷得便宜，靠关系更要靠技术和资源整合能力
- 5、企业债权融资中，你必须绕开的“坑”有哪些？

参、 有没有提升股权融资成功率的有效方法？

- 1、你知道如何判断创新创业项目融资成功的可能性吗？
- 2、什么样的企业是投资机构眼中的“香饽饽”？
- 3、为什么说BP是吸引投资的敲门砖？如何打磨这块砖？

【案例】一份优秀BP的模样

- 4、你是一家好企业，可为什么投资机构对你视而不见？

【案例】从无人问津到每日约见三个投资人

- 5、你知道如何给企业估值多少合适？

【案例】电商公司天使轮、VC、PE的企业估值推演

四、 是什么限制了你的企业融资成功？

- 1、正确的融资思路让你告别迷茫
- 2、系统的融资方法让你胸有成竹
- 3、丰沛的融资路径让你手到擒来