

《中美贸易战背景下企业发展之路》

——展望企业“突出重围”

主讲：宋柏允

【课程背景】

2019年元旦之前，中美贸易战签署了第一阶段协议。似乎一切在向着缓和的方向发展。但是，2020年1月18日，罗斯福号航母编队，正式划归印太司令部，至此，印太司令部共下辖5个航母编队，成为美军全球第一司令部，其印度洋太平洋战略可见一斑。

武汉封城的第二天，美军飞机抵近飞行，第三天，美军军舰“挑衅”中国南海。

美国一贯策略：温言在口，大棒在手。我们不得不问，中美贸易未来何去何从？

【课程收益】

- 分析中美贸易战前景
- 展望未来企业突围趋势

【课程特色】案例，深入浅出听得懂；科学，背后理论讲得明；实战，学之能用定方向；展望，以史为鉴看未来

【课程对象】非金融企业家、中高层管理者

【课程时间】3小时

【课程大纲】

一、期望：2020年经济会好吗？

1、出口还是内需？

- 出口：中美贸易战未完
- 一切从美元霸权开始
- 以史为鉴知兴替：美日贸易战、美欧货币战
- 展望：中美贸易战的未来

2、减税降负

- 内需：市场=人口×购买力×购买倾向
- 人口：锐减；
- 购买力：被挤压；
- 购买倾向：企业压力山大
- 房子、孩子、看病、养老都不省钱，着重说说养老；
- 社保不足，财政兜底，导致企业降税减负力度不够；
- 理财低效，存钱养老，导致购买力被大幅度挤压。

二、非金融企业发展之路在何方？

1、大鱼吃小鱼游戏中的生存之道

- 房地产为例：大鱼吃小鱼，市场向头部企业集中
- 创新者窘境：创新的发明者，往往最后一个看到其过时；

结论：坚守第一性，懂得放弃，知易行难！！

2、人才留得住、顶得上

- 波澜壮阔的2019年：关于996
- 对于职场每一代人的理解是不一样的：别骂年轻人，他们真的敢辞职
- 年轻人成长的大环境，与中年人完全不同：商业文明——责自负；

➤ 年轻人自主选择（布兰克·费恩、唐寅）

结论：未来的趋势——契约精神，用人之道亦如此！！！！

案例：3M公司、苹果公司