

演讲表达与 PPT 进阶

讲师：梁栋

【课程背景】

这是一个魅力展现的时代，这也是一个竞争激烈的时代！21 世纪的市场竞争，是人才的竞争；人才的竞争，更是口才展示的竞争！商场如战场，一流的口才将是你驰骋商战的致胜法宝！地球在缩小，舌头在延长，是人才的不见得有口才，有口才的一定是人才。“一言之辩重于九鼎之宝，三寸之舌强于百万之师”。人的嘴巴有两个功能：一是吃饭，二是讲话。要想吃好饭，先要讲好话！舌头就是一把利剑，演说比打仗更具威力！

英国首相丘吉尔曾说：“一个人可以面对多少人，就代表这个人的人生成就有多大！”无论是政界领袖毛泽东、列宁、克林顿，还是商界领袖杰克·韦尔奇、柳传志、张瑞敏……，古今中外 99% 深具影响力的成功人士都是善于公众表达沟通的大师！拥有一对多的公众演说能力和现场行销能力，已成为你成功立足现代社会的必备技能！美好、成功、幸福的人生，从良好的演讲口才、沟通能力开始！

【课程收益】

- 1、了解公众表达常见的问题；
- 2、了解紧张的来源及克服紧张的方法；
- 3、结构化思维训练口才及表达的能力；
- 4、学习掌握开场建立连接的工具；
- 5、结构化内容的构建；
- 6、结尾升华让听众意犹未尽；

7、提升演讲口才的修炼方法

8、PPT 水平快速提升，1 天时间打造 80 分 PPT！

【课程特色】

讲授与演练相结合，帮助学员快速掌握课程内容，提升公众表达能力。

【课程对象】 全体员工

【课程时长】 1-2 天（6 小时/天）

【课程大纲】

丰田一页纸自我介绍导入

演练：小组自我介绍

一、导论

1、演讲的作用

1) 演讲的场合

2) 好的演讲带来的价值

2、公众表达常见问题

1) 紧张

2) 平淡无奇

3) 逻辑混乱

二、高效表达

1、克服紧张

1) 紧张的表现

视频：贾冰的表演

1) 紧张的来源

案例：瓦伦达效应

案例：焦点化

2) 克服紧张的步骤

案例：如何调整状态

演练：自我介绍一分钟演练

三、结构化表达

1、大脑的思维习惯

案例：复印机试验

2) 金字塔原理

2、结论先行

1) 表述结论

2) SCQA 模型切入主题

演练：描述结论

3、结构体的逻辑

1) 时间结构

2) 空间结构

3) 同类项结构

演练：架构结构体

4、呼吁行动

演练：3分钟演讲

四、开场与收尾

1、开场

1) 开场的作用

2) OPEN 开场模型

视频：李开复 TED 演讲开场

演练：1 分钟开场

3、收尾

1) 峰终定律

2) 收尾的方法

视频：李开复 TED 演讲收尾

演练：1 分钟收尾

四、PPT 进阶

1. 美化版式之-洗、剪、吹

1) PPT 操作三大误区

2) 洗剪吹

2. 配图原则

1) 配图 GDS 原则

2) 配图 3B 法则

3. 模板套用

1) 模板套用三步法

2) 好模板的标准

4. PPT 神器-iSlide

1) iSlide 简介及安装

2) iSlide 功能介绍

5. 实战演练

五、总结与答疑

【说明】

1. 学员安装版本应在 2010 版以上，否则功能会有遗漏；
2. 本课程有随堂练习文档，请提前沟通拷贝；
3. 本课程附赠送 6G 左右 PPT 素材，提前沟通拷贝；
4. 课程现场最好有无线网络支持。