

发出培训需求单位：中联重科培训中心

培训主题:信用销售管理、应收帐款催收与管理

培训主要步及到这两个方面

培训课时：2天，2月13日-15日

师资要求：

- (1) 具有财务背景，如能具有销售管理背景更佳；
- (2) 内容具有深度，2009年2月已开设《赊销风险控制与账款催收技巧》
(讲师刘宏程，不需再请)；
- (3) 对机械行业或工程机械行业有一定了解，熟悉直销模式（公司目前以直销模式为主，正在尝试模拟代理商制）

参训人员：约100人，构成如下：清欠员（常驻外）、融资专干（常驻外负责公司信用管理）、诉讼律师、风险监控员，一般都有3年以上工作经验，男性居多。