



# 谈判博弈

谈判无处不在，你学过谈判吗？谈判是赚钱最快的方法，你会谈判吗？

2008年《谈判博弈》光盘登陆电视台及机场；

2011年《谈判路线图》专著出版；

2012年《谈判说服力》专著出版；

2013年《谈判路线图》视频《网易云课堂》上线，并长期占据经管类榜首；

2013年《炉边谈判》脱口秀系列共40集在各大视频网站隆重上线；

2014年《人性的奥秘》视频上线，成为最神秘最吸引人的超级视频；

2015年《霸道面试秘籍》等系列职场谈判视频上线，同时力刚网店正式开张；

## 【课程大纲】



台湾裕隆华晨汽车集团谈判  
东风日产4S店谈判  
某叶岩气平台2亿转让谈判  
智联招聘 - 美大使馆谈判  
诸多公司催债谈判  
16对夫妻离婚协调谈判  
5位大男孩的成长辅导

### 李力刚其人

上海青年交流五四奖章获得者  
部分农民工子弟免费成长导师

北大民营总裁班最受欢迎教授，清华大学深圳研究院最受欢迎教授，中山大学时代华商十大名师；中山大学、华中科技大学特聘兼职教授；搜狐营销谈判顾问及连续三届最佳人气讲师。

### 第一章：谈判准备

- ◇ 谈判大的原理
- ◇ 谈判准备途径
- ◇ 策略步骤设计

### 第二章：谈判沟通

- ◇ 问—问到勾魂
- ◇ 听—听出味道
- ◇ 说—说到心里
- ◇ 答—答以拆招

### 第三章：谈判策略

#### 一、前期布局

- ◇ 谈判准备之重
- ◇ 先给还是先拿？
- ◇ 先开还是后开？
- ◇ 高开还是低开？
- ◇ 最高价最低价？
- ◇ 还条件的策略
- ◇ 接受条件策略

#### 二、中期守局

- ◇ 请示领导-回旋
- ◇ 踢球策略-他杀
- ◇ 异议处理-塑造
- ◇ 要求策略-成交
- ◇ 折中策略-讨还
- ◇ 交换策略-达成

#### 三、后期结局

- ◇ 红脸白脸-逼定
- ◇ 蚕食策略-耐力
- ◇ 让步策略

- ◇ 反悔策略-反攻
- ◇ 小恩小惠-促成
- ◇ 草拟合同-签定

#### 第四章：绝对成交

- ◇ 成交十步曲
- ◇ 成交三步曲

#### 第五章：谈判控制

- ◇ 三种困局
- ◇ 三大压力
- ◇ N种诡计