

《原来你就是 TOP！——顶尖销售成功的黄金技能》  
银行销售员技能必备

主讲：刘镜老师

**【课程特色】** 干货，没有废话；科学，逻辑清晰；实战，学之能用；投入，案例精彩

**【课程时间】** 6 小时

**【课程大纲】**

一、什么是 Top sales 成功心态？

1、成功法则： $S=D*D*B*A$

2、PEAK 巅峰原则

3、“五心上将”！

工具：分享案例

二、Top 的心态有什么用？

1、吸引力法则，成功吸引更大的成功；

实践案例 1. 金融危机时的升职吸引了 Top 的进化！

实践案例 2. 刚入行时候的第一个客户吸引了一批慈善组织会员

2、如何打破困局，助力人生？

实践案例 3. 金融危机积极思考，逆向思维，反而成 Top!

3、解锁新秘技，打通新关卡；

实践案例 4. 史上第一单 Legacy 由于前面说的“成功法则”、“PEAK”原则，“五心上将”而早造就；

4、成功是一种习惯，如何连续成功法则？

实践案例 5. 六次海外获奖经历

5、有机会碰到更好的人，发生更美妙的事！

实践案例 6. Top sales 群

三、如何养成 Top 心态？----Top 养成大法！

第一篇 成功公式行动计划

$S=D*D*B*A$

1. Desire！渴望

实践案例 7：2008 年获奖海外，日本滑雪！

2. Determination 决心

案例案例 8：浙商买保险，前后跟半年，六次渡江役，终成第一大！

3. Believe: 自信

实践案例 9：巴厘岛案例

4. Action！

实践案例 10. 金融危机时反而去日本领大奖！

第二篇 PEAK--成功行动之巅峰法则！

1. Plan 计划
  2. Execution 执行
  3. Assessment 评估
  4. Know your tools & resources 掌握
  5. 后续 : Reward yourself ! 自我激励
- 孙正义就是用以上两个原则成功的。这叫底层操作系统。

#### 四、实践案例运用分析

实践案例 11. RCC 人民大会堂领奖

#### 五、实用工具总结

- 1、目标分解树
- 2、项目管理表
- 3、个人商业模式画布----进化改进原创
- 4、SWOT 分析法
- 5、其他

#### 六，总结和回顾