

顾问式销售--KYC 专业能力提升之授信百查篇

—— 汪含老师主讲

【课程对象】：客户经理、风险经理

一、总论

(一) KYC的意义

(二) 雾里看花的行业与企业

二、两个核查

(一) 资料端核查

1.要什么

2.核什么

3.怎么核

(二) 融资需求端核查

1.需求合理性核查

2.需求真实性核查

三、三张报表

(一) 三大报表的关系及核查重点

(二) 资产负债表

1.重点资产科目核查

2.重点负债科目核查

3.重点权益科目核查

(三) 利润表核查

1.利润表的特点

2.对不同企业的核查手段

3.费用的核实

4.案例：银广夏陷阱

5.利润表的分析逻辑

6.案例分析

(四) 现金流量表

1.认识现金流量表

2.现金流分析

3.现金流量表核查

4.与资产负债表、利润表相互印证