
《营业部经理培训》

【课程收益】

提升营业部经理的总体管理水平。

【课程时间】

9天

【课程对象】

营业部经理职级人员。

需要提升管理技能人员。

需要晋升为营业部经理的人员。

【课程形式】

理论讲授 + 案例分析 + 视频演示

小组讨论 + 情景模拟 + 经验分享

管理游戏 + 实战演练 + 现场点评

【课程大纲】

- 《角色定位》
- 《周单元经营》
- 《员工辅导技巧》

-
-
- 《指导下属》
 - 《早夕会经营》
 - 《高效的7个习惯》
 - 《时间管理》
 - 《团队思想整合》
 - 《核人技巧》
 - 《压力管理》
 - 《沟通技巧》
 - 《团队激励》
 - 《营业部日常管理》
 - 《团队氛围营造》
 - 《活动量管理》

课程时间较长可以分阶段，也可以选择其中有针对性的课程。