

电信云网融合业务行业拓展培训

(讲师：杨睿)

培训目标：

1. 掌握企业上云业务发展的形势和企业上云的市场机会
2. 了解云网融合的市场优势和云网融合业务特点
3. 在掌握云网融合业务营销切入的策略和营销流程
4. 学会引发客户上云需求与云网融合业务拓展方法
5. 掌握重点垂直行业的企业上云营销案和经验

培训方式：讲师讲述、案例分析、分组讨论、互动答疑、情景模拟演练等方式

培训对象：企业管理人员、市场人员

培训时长：2天/期

培训大纲：

第一部分、新形势下电信云网融合市场发展形势与市场机遇分析（1小时）

通过本节学习，学员理解云网融合的市场发展趋势与机遇，将能够准确理解市

场机会，掌握重点行业客户的上云路径与业务拓展思路。

- 1、数字化管理赋能背景下电信云网融合业务发展形势解析
- 2、基于 PEST 分析的企业上云趋势及电信云网融合的优势
- 3、行业客户云计算、物联网、大数据、人工智能技术的融合应用
- 4、基于信息安全管理云网融合优势的数据高密行业应用
- 5、企业上云助力数字化管理云网融合创造行业发展优势
- 6、云网融合政务教育医疗企业领域的市场机会解析

第二部分 新形势下电信云网融合客户需求挖掘与业务拓展（2.5 小时）

通过本节学习，学员理解目标客户对企业上云的业务真实需求，将能够帮助学

员深度理解企业上云数字化管理的潜在需求，掌握挖掘客户上云需求的方法和

路径，引导客户逐步上云，电信云网融合保护信息安全。

- 1、企业上云的行业趋势与企业单位数字化管理的需求
- 2、节省信息化成本提升企业运营效率智能化管理的企业上云需求
- 3、电信国家云及云网融合优势与其他云的区别
- 4、重点行业的上云需求与电信云网融合业务的对接
- 5、引导客户上云业务需求的四步引导法

- 6、企业上云客户需求的三层挖掘与客户业务运营结合
- 7、基于助力客户业务数字化高效化智能化发展的上云路径
- 8、政府机构教育行业医疗行业的上云需求挖掘与引发

第三部分 政府及事业单位上云需求与云网融合业务拓展方法 (3 小时)

通过本节学习，学员理解政府及事业单位数字化管理的需求，将能够掌握政府及事业单位上云的路径，掌握政府及事业单位的云网融合数字化管理解决方案设计方法。

- 1、工信部省市政府关于上云的行动纲要及规划解读 (15 分钟，讲授+案例)
- 2、政府单位上云的路径及需求管理 (20 分钟，讲授)
- 3、政府事业单位上云的采购模型与电信云网融合安全管理的对接 (30 分钟，讲授+案例)
- 4、省市县政府上云的自上而下的业务拓展路径 (10 分钟，讲授+案例)
- 5、政府事业单位上云的决策流程与引导方法 (5 分钟，学员互动)
- 6、政府上云电信云网融合解决方案的设计规划 (15 分钟，学员演练)
- 7、政务云解决方案设计与行动步骤规划 (10 分钟，方法介绍)

8、温州市政府政府单位上云案例分析（20分钟，讲授+案例）

9、无锡市政府上云案例分析（20分钟，讲授+案例）

第四部分 企业上云需求与电信云网融合业务拓展方法（3小时）

通过本节学习，学员理解企业客户的上云的深层需求，将能够把握企业客户上

云的关键要素，掌握企业客户上云的引导方法，制定客户云网融合的上云方案

1、企业客户上云的三层需求解读与深层需求挖掘（15分钟，讲授+案例）

2、企业上云的目标和路径分析（25分钟，讲授）

3、企业上云的业务痛点与价值期望（20分钟，讲授+案例）

4、企业上云的总体规划分步进行（20分钟，讲授+案例）

5、电信云网融合的优势与企业上云需求的对接（15分钟，学员互动）

6、企业上云的云网融合解决方案设计技巧（15分钟，学员演练）

7、企业上云的业务赋能与数字化管理（10分钟，点评）

8、xx制造企业上云案例分析（20分钟，讲授+案例）

9、xx企业数字化管理的上云案例分析（20分钟，讲授+案例）

第五部分、医疗行业上云及教育上云业务拓展方法（2.5小时）

通过本节学习，学员理解医疗云与教育云行业需求与业务切入点，将能够掌握医院及学校云网融合业务的营销流程。掌握医疗和教育行业的云网融合业务拓展技巧

- 1、医院信息化管理的四大系统分析（45 分钟，讲授+案例）
- 2、医院上云的总体部署分步实施效果可见的流程（10 分钟，讲授）
- 3、医院上云业务从信息办到院长办公会的拓展流程（30 分钟，讲授+案例）
- 4、医院上云的云网融合方案与医院数字化管理的的对接（15 分钟，学员互动）
- 5、医院上云的迁移方案与双活方案（25 分钟，讲授+案例）
- 6、医院上云的安全管理与运行跟进（15 分钟，方法介绍）
- 7、学校上云的需求模型与业务与管理上云方案设计
- 8、学校上云的自上而下标杆建设与复制推广的策略
- 9、深圳儿童医院上云的案例分析（25 分钟，讲授+案例）
- 10、 杭州萧山学校上云的案例分析（25 分钟，讲授+案例）

第六部分 电信云网融合业务拓展策略与方法总结

通过本节学习，学员理解电信云网融合业务的优势及卖点，将能够掌握云网融合业务的行业拓展策略与方法，掌握云网融合业务的拓展流程与技巧。

- 1、电信云网融合业务的行业拓展流程梳理（15分钟，讲授）
- 2、云网融合业务的营销实施流程管理与方法总结（15分钟，讲授）
- 3、云网融合业务的营销切入技巧与方法（15分钟，讲授+案例）
- 4、云网融合业务营销的三人业务团队与交付流程（10分钟，讲授+案例）
- 5、云网融合业务的行业营销方法总结（20分钟，学员互动）
- 6、云网融合业务与传统业务的组合打包营销
- 7、电信云网融合业务的规模化高效拓展模式总结
- 8、xx公司天翼云业务行业营销拓展案例解析

结束：课程总结与答疑