

重在项目 贵在管理 成在人才

《施工企业经营管理创收思维发展模式探讨》

“六划思维”模型助力建筑业可持续高质量发展

课程大纲:

第一部分 谋划：事业思维（解决如何聚钱（合作机制）的问题）

第二部分 策划：团队思维（解决如何分钱（分配机制）的问题）

如何应用系统思维梳理组织架构，优化商业系统，提升团队执行力！

如何应用领袖思维描绘愿景，陈述使命，提升领导力，凝聚人心！

如何设计合理的游戏规则，建立复制文化、明确晋升机制、考核方案！

如何设计合理的薪酬分配方案，选人，育人、留人、快速壮大公司！

如何驾驭人性，设计合理的利益分配机制，激活人才，激发员工动力！

第三部分 筹划：产品思维（解决如何赚钱（商业模式）的问题）

如何应用水平思维制定战略，设计最大化顾客终生价值的商业模式！

如何应用创新思维研发产品，设计商业模式，从模仿到超越竞争对手！

如何应用立体思维，构筑从点到线、面、体的立体的商业思维模型！

如何运用收敛思维掌握全面信息，制定战略时减少赌性，降低风险！

第四部分 规划：增长思维（解决如何用钱（发展模式）的问题）

第五部分 计划：客户思维（解决如何收钱（营销模式）的问题）

如何运用水平思维理清营销思路，打造自动化的销售流程，轻松赚钱！

如何应用共赢思维进行资源整合，设计科学的合作模式和分钱机制！

如何应用逆向思维解决问题，以结果为导向，快速达成设定的目标！

如何应用发散思维启发员工，调动员工积极性，倍增团队销售业绩！

第六部分 比划：落地思维（解决如何换钱（管理模式）的问题）

第七部分 思维导图——快速记忆，开发右脑，交流探讨，答疑解惑