

顾祥柏老师

- ◆ 工学博士，教授级高级工程师
- ◆ 博士生导师，享受国务院特殊津贴专家
- ◆ 现作为大型国企的副总经济师，负责工程企业信息化与数字化转型以及工业大数据应用等方面的工作。



实战经历：

曾经作为大型国企副总经济师兼部门总经理负责境内外工程项目市场开发、项目管理、物资寻源与采购管理工作 20 余年；作为大型国企工程设计部门经理 3 年，从事工程设计 10 余年。获省部级科技进步一等奖 2 项、二等奖 1 项；获省部级管理现代化创新成果一等奖 3 项、二等奖 1 项。熟悉建筑行业房建、基础设施以及工业工程市场的发展趋势，对大型建筑企业的转型发展方向与中小型建筑工程企业的生存空间有深入的见解，对于数字化与智能及智慧化转型、双碳发展方向等有深入的研究与应用经历。

已发表 SCI 与 EI 等高水平论文近百篇，出版《总承包项目 EPCC 协同管理与控制》、《建筑工程市场营销与销售》、《国际工程市场分析指南》、《国际工程项目投标实务》、《工程合同分析与设计》、《建设项目招投标理论与实践》、《EPC 项目费用估算方法与应用实例》等总承包项目管理、市场营销、招投标、合同、费用估算、大数据智能应用等领域的学术专著 12 部。

主讲课程：

- 《ABO 运作模式与 EPC 项目管理》
- 《EPC 工程投资控制、合同定价与结算管理实务》
- 《EPC 总承包项目成本及风险管理与控制》
- 《EPC 总承包项目经营风险要点与成本管控难点》
- 《高效的 EPC 项目管理》
- 《工程企业目标客户解析与管理》
- 《工程企业市场开发与营销案例实战解析》
- 《工程企业数字化转型》
- 《工程市场开发与营销的能力建设及关键技能提升》
- 《工程项目成本管理》
- 《工程项目进度计划管理》
- 《工程项目精细化管理与案例解析》
- 《工程项目履约、索赔与风险防控》
- 《公路桥梁隧道工程建设项目管理》
- 《国际工程市场开发模拟实训》
- 《国际工程市场营销与客户关系管理》
- 《国际工程项目风险识别与对策》
- 《国际工程总承包培训》
- 《夯实大商务管理重塑项目盈利能力》
- 《基于现行业趋势的建造精细化管理》
- 《价值驱动的 EPC 项目管理与控制》
- 《建设单位工程项目管理》
- 《建筑工程企业数字驱动的高效市场营销》

- 《建筑工程市场销售技巧与案例研讨》
- 《投资经营者的营销思维—商务策划的取胜之道》
- 《建筑施工行业物资设备管理人员的高效沟通与协作》
- 《建筑行业产业链一体化》 《建筑行业发展新趋势与机遇》
- 《新形势下开拓工程市场拿下项目订单的实战技巧》
- 《项目管理铁三角的核心能力提升与案例研讨》
- 《新形势下政府客户的深度维护和需求挖掘》

培训过的客户：

中建三局、中铁九局、中铁八局二公司、中冶南方、中交四航、中恒集团、北京城建集团、江西电建、中建四局、中亿丰建设集团、中建集团、中交集团、中国电建集团、中国能源建设集团、中国电子建设集团、中持水务、三峡上海院、中国一冶、中建三局、葛洲坝、中铁建筑、中煤建设、中国水利水电三局、中建三局安装、中核集团中国中原对外工程有限公司、北京建工集团、山东天齐集团、浙江万洋集团、中国石化集团、中国石油集团、中国海油集团、成都投资集团、广东投资集团、新疆城建集团等

授课照片：



