



## 销售人员职业化心态魔鬼训练

### 课程背景

很多企业负责人经常反馈现在的销售人员不好管理，对工作缺乏热情和敬业精神，职业发展目标不明确，工作积极性不高，经常消极，抱怨，不愿多付出，责任感欠缺，执行不到位，对于公司所给予的一切都认为是理所当然，没有感恩心态，甚至随随便便就离职！殊不知这些现象出现是因为销售的心态出了问题，心态决定行为，行为导致结果，当我们看到结果不好是因为行为出了差错，而要改变员工的行为，必须先从改变心态开始！因为“心态决定一切”，心态改变了，一切都随之而变！挑战心灵极限，激发无限潜能，全新超越自我，塑造团队精神！

### 课程目标

- 树立正确观念，做职业化的销售人员；
- 让学员了解责任的含义，通过分析内涵，引发学员的思考，自发改变心态，引导学员将责任意识应用到实际工作中，提高绩效；
- 强化结果意识，在团队中杜绝各种借口滋生的土壤；
- 找到行动力的来源-清晰的目标感
- 逆境中如何保持状态-决不放弃的执着

### 课程对象

销售人员

### 课程时间

1-2天

### 课程方式

授课 40%（互动引导）+小组练习 20%+现场模拟演练 40%

### 课程大纲

#### 第一部分 《人生的舞台》训练科目

- 树立积极正向的人生价值观
- 树立自动自发的工作价值观
- 清晰对成功的观念和认知
- 清晰自己人生的目标与方向

#### 第二部分 《人椅竞赛》训练科目

- 打造高绩效团队
- 训练团队的沟通协作能力
- 激发团队无限潜能
- 明确设定目标的重要性
- 明确团队合作的重要性
- 塑造一流的团队精神



## 第三部分 《领袖的风采》训练科目

- 提升卓越的领导力
- 提升一流的说服和沟通能力
- 塑造一流的敬业精神和团队精神
- 塑造高效的团队执行力
- 培养团队成员的主人翁意识
- 培养员工的责任心和用心程度

## 第四部分 《目标大声说》训练科目

- 协助大家设定明确的人生目标协助大家设定年度业绩目标
- 激励大家快速的达成业绩和目标
- 激发个人无限潜能
- 突破心理障碍，释放心理压力
- 让每个人全力突破自我，超越自我

## 第五部分 《钢铁是怎样炼成的》训练科目

- 激发个人及团队的无限潜能
- 激发潜意识无限的能量
- 培养良好的成功的习惯
- 协助团队快速达成业绩
- 打造具有亮剑精神的团队
- 训练钢铁般的意志力
- 克服心理障碍，全新超越自我

## 第六部分 《感恩的心》生命冥想

- 感谢父母、感谢领导、感恩同事、感恩企业！感恩社会，感恩生命中每一个人
- 激发员工士气，增强团队凝聚力！让企业全员学会感恩，带着爱去工作

(全文完)