

《抱团融资，助力供应链共赢》

-----供应链金融 3+1 融资业务介绍

主讲：秦英

【课程背景】

随着经济全球化的发展，市场竞争已经不再是企业与企业之间一对一的竞争，而是供应链之间的竞争。为了争夺和维持竞争优势，核心企业通过商品外采、生产外包和国际物流等方式不断降低供应链的各项成本。为了保证整个供应链正常运转，供应链管理职能应运而生。随着竞争的加剧，流动资金正在成为制约供应链正常运营的“短板”，供应链上核心企业之外的其他企业因自身财务实力较弱，不仅面临流动资金融资困难，而且高昂的融资成本大大抵消了因经济全球化（商品外采、生产外包和国际物流等）降低的供应链成本。

供应链金融，就是根据供应链的具体业务特点设计的一种融资模式，帮助供应链上中小企业解决了供应链融资难和融资贵的问题。

根据融资方式，供应链金融分为 3+1 融资业务，分别是应收账款融资、库存融资、预付账款融资和平台型融资。

目前，许多金融机构员工虽然正在从事供应链金融，或与供应链金融相关的工作，例如：保理、库存质押贷款和保兑仓等业务。但是由于缺乏系统性学习，对于供应链金融业务缺乏全面的了解，对于不同的供应链金融产品缺乏深刻的认识。

那么有没有一套系统的关于供应链金融产品的培训，帮忙金融机构从业员工全面了解供应链金融业务吗？

根据我在世界 500 强企业 20 多年的供应链金融从业经验，我总结了一套《供应链金融 3+1 融资业务介绍》，能够帮助金融机构员工系统地全面地了解供应链金融知识。

本课程除了业务定义和流程讲解之外，结合以往从业经验，使用大量实际发生的案例来诠释供应链金融业务，将供应链金融知识生动地分享给学员，让他们非常轻松地了解供应链金融，并学会用创新的思维，来解决中小企业融资难的问题。

【课程收益】

- 了解供应链金融的历史沿革；
- 了解国际和国内供应链金融兴起的深层次原因；
- 了解供应链、供应链管理和供应链金融之间的关系；
- 了解供应链金融的 3+1 融资业务分类；
- 了解应收账款融资的 5 种金融产品；
- 了解库存融资的 3 种金融产品；
- 了解预付账款融资的 3 种金融产品；

- 了解平台型融资定义和特点，以及与传统供应链金融的区别；

【课程特色】 易懂，大道至简；干货，没有废话；严谨，逻辑清晰；实战，学之能用。

【课程对象】 金融机构普通员工

【课程时间】 1-2 天 (6 小时/天)

【课程大纲】

前言：

目标：暖场，打破僵持局面

- 自我介绍
- 课程安排
- 课堂要求
- 破冰游戏

正文：供应链金融简介

1、现场互动：调查学员对于供应链金融的了解情况。

2、早期供应链金融的雏形：

- 保理业务；
- 仓单质押。

3、现代供应链金融兴起的原因：

- 国际市场；

案例：国际供应链金融最佳提供商介绍

- 国内市场。

案例：国内供应链金融提供商介绍

第一、供应链、供应链管理和供应链金融

1、供应链定义和特点；

2、供应链管理的定义和流程；

案例：丰田“Just in time，即时管理”介绍

3、供应链金融的定义、流程和特点；

4、供应链金融与传统金融的区别；

案例：深发展供应链金融授信条件

5、供应链金融 3+1 融资业务分类；

6、供应链金融风险管理流程。

第二、应收账款类供应链金融

1、应收账款类供应链金融定义；

2、应收账款类融资业务分类：

- 1) 保理融资；
- 2) 保理池融资；

案例：融资租赁公司保理池融资介绍

3) 反向保理融资；

4) 票据池融资；

5) 出口企业供应链融资形态。

3、应收账款类各融资业务流程。

案例：汽车金融公司对公批售业务介绍

第三、库存融资类供应链金融

1、库存融资类供应链金融定义；

2、库存融资类融资业务分类：

- 1) 静态抵、质押融资；
- 2) 动态抵、质押融资；
- 3) 仓单质押融资；

3、库存融资类各融资业务流程。

第四、预付账款类供应链金融

1、预付账款类供应链金融定义；

2、预付账款类融资业务分类：

- 1) 先票/款后货授信；
- 2) 保兑仓（担保提货授信）；
- 3) 进口信用证下未来货权质押授信；
- 4) 国内信用证；
- 5) 附保贴函的商业承兑汇票

3、预付账款类各融资业务流程；

案例：约翰迪尔公司国内信用证

第五、平台型供应链金融

1、平台型供应链金融定义；

2、平台型供应链金融与传统供应链金融的区别；

3、平台型供应链金融业务流程；

4、平台型供应链金融的“数据”特点；

案例：京东“JD+计划”

第六、结尾+总结

- 1、回顾培训过程中关键的知识点；
- 2、根据课堂中的知识点，初步了解如何搭建供应链金融框架；
 - 1) 学会识别供应链上的核心企业、上游供应商和下游分销商；
 - 2) 学会判断融资企业在供应链的哪个位置；
 - 3) 学会判断融资企业需要什么样的供应链金融服务；
 - 4) 学会设计供应链金融产品；
- 3、数据集成化和平台化是推动供应链金融发展的动力，也是未来发展的方向；
 - 1) 提升供应链管理效率；
 - 2) 提高风险管理能力；
 - 3) 数据将逐步替代抵押担保，提高供应链金融的普惠性。