

课程一：国际工程项目投标筛选与决策 (0.5 天/180 分钟)

第一部分：国际工程项目资格预审管理- (60 分钟)

- 1、资格预审的形式
- 2、资格预审的流程
- 3、资格预审文件内容
- 4、资格预审的内容
- 5、资格预审文件的编制
- 6、互动学习 1：结构化资格预审案例

第二部分：决策投标- (30 分钟)

- 1、决策投标的重要性
- 2、决策投标分析因素
- 3、项目环境与现场调研
- 4、风险分析
- 5、互动学习 2：风险分析案例

第三部分：投标前准备- (60 分钟)

- 1、建立有效的投标管理系统
- 2、投标预策划
- 3、投标团队预安排
- 4、核心投标团队构成与确认
- 5、项目执行团队预安排
- 6、外部团队策划 (代理、联合体等)
- 7、互动学习 3：投标联合体案例

课程二：国际工程投标取胜之道 (1.5 天/540 分钟)

第一部分：国际工程项目投标管理

- 1、国际工程商业模式及招标方式
- 2、国际工程合同形式
- 3、国际工程合同计价形式与要点
- 4、竞争性招标投标程序以 FIDIC 等为例
- 5、经援项目投标管理流程
- 6、世行项目投标管理流程
- 7、互动学习 4：投标管理案例

第二部分：招标文件分析与评审-

- 1、招标需求的结构化分析方法
- 2、项目范围
- 3、合同类型及条款
- 4、技术规范
- 5、关于支付条款
- 6、关于罚款的要求
- 7、税费
- 8、保函与担保的有关规定
- 9、性能保证与验收条款
- 10、技术报价文件的评审
- 11、商务报价文件的评审
- 12、互动学习 5：投标分析与评审案例

第三部分：国际工程标的计划与编制

- 1、投标报价工作计划
- 2、技术标编制
- 3、商务标编制
- 4、报价编制进度控制

第四部分：投标文件的出版与递交

- 1、投标文件格式要求
- 2、卷册划分
- 3、投标文件的递交
- 4、投标总结
- 5、互动学习 10：标书样例