

《古诗新解—富贵险中求》

【课程背景】

被断章取义的"富贵险中求"。"富贵险中求"常被解读为：要在高风险中，牟取利益或富贵，不怕风险，甚至明知险而为，表达一种不理智的，激进主义的冒险思想和行为。实际上这是对这个词断章取义了。

这句话出自《增广贤文》。这是一本从人性出发对人进行训蒙，且导人向善的书。原文是：欲从心头起，贪向胆边生。富贵险中求，也在险中丢，求时十之一。大丈夫行事，当摒弃侥幸之念，必取百炼成钢，厚积分秒之功，始得一鸣惊人。从整段来理解，是说在风险中，不但无法寻求到富贵，而且还很容易让人深陷其中，耗尽积累，得不偿失。

我今天讲的富贵险中求，正好是和上面写的为谋求高收益不顾风险相反的一面。是从当前整个经济市场，投资渠道，财富配置等方面反向讲保险在风险管控中起到的作用，通过保障人身和财富的功能方面让更多的人了解保险带来的安全性。

【课程收益】

关键词：富贵险种求，这个险是冒着风险，我谈到的险是保险的险，正好是帮助客户守住富贵的一种金融工具。理解了这两个不同的“险”带来的不同结果，就能和客户内涵对话了。

【课程特色】

体会古人的智慧，做到知其然知其所以然。而不是断章取义的理解反误人误己。

【课程对象】

面向银行一线分管领导和理财经理。

【课程时长】

1天（6小时/天）

【课程大纲】

一、以古论今，以诗为鉴

1、被断章取义的“富贵险中求”

欲从心头起，贪向胆边生。

富贵险中求，也从险中丢。

求时十之一，丢时十之九。——此文来自《增广贤文》

第一层意思，起心动念只要欲望失控，就会产生贪念。

第二层意思，贪念在欲望的驱使下，不顾风险火中取栗。

最终下场：冒险贪高利、血本均无归、可怜陷其中，到头一场空。

用在当下这首诗依然在提醒世人，始终不要贪，不贪为宝。

今天，讲的如何用保险做财富管理，用保险的险抗风险的险。

二、《贫穷的本质》——东西方文化的呼应

1. 有人不信“增广贤文”的警示（倾向西方文化的人）

2. 再看看 2019 年诺贝尔经济学获奖作品

1.) 贫穷的实质是，把手伸向了自己把控不住的领域，在自己有一定的资本时，进行毫无胜算的投资，还要自我安慰——富贵险中求。

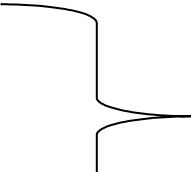
2.) 执着，本是成功者的特征之一，但是用在穷人身上却严重变形了，变成了死板执着，就成了固执。

不接受正确意见，不知变通，相信错误的事情，称之为固执。

总结：控制不了自身欲望和固执的人，本质上讲都是穷人。

三、贪婪是你烦恼的根源

1) 你从字典中可以查到“贪”字组合的成语和词语



贪就是人生修行中最大的风险。

贪生怕死，贪财好色

贪图小利，贪图享乐

贪婪成性，贪心不足

古人早就给我们的提醒，但凡是沾上“贪”字的边，都不会有什么好结果。

2) 佛教所说的五毒心

五中烦恼心：

贪嗔痴慢疑

怨恨恼怒烦

贪：不知足	过度追求金钱地位
嗔：憎恨	没得到就怨恨他人
痴：矛盾	愚蠢固执思想混乱
慢：傲慢	虚荣炫耀自以为是
疑：怀疑	多疑不相信任何人

我们在生活工作中，是不是常会碰到这样的人。

在保险营销过程中，是不是也常遇见这些类型的客户呢。

3) 五毒对应的五脏

贪嗔痴慢疑都源自人人的肉身

人活在世上总是脑子想的贪恋的太多，但身体

贪对应肾脏	——贪财好色伤肾（贪）
嗔对应肝脏	——老爱生气伤肝（仁）
痴对应心脏	——感情受困伤心（义）
慢对应肺脏	——孤傲较劲伤肺（礼）
疑对应脾脏	——思虑太重伤脾（信）

古人讲“富贵险中求”注定是也从险种丢。控制不了欲望，短暂的获得也会失去。

提示：通过对佛教五毒心和身体五脏的了解，大家在日常营销中通过客户的言行举止就能判断出这个人是哪类人，该从哪入手。——人性如此

四、财富守恒定律是一种认知

1、物理学的能量守恒定律



能量不会凭空产生，也不会凭空消失。

人自身就是一种能量载体

能量是形态之间的相互转换

欲望值的改变打破了平衡

在没有外力影响下，总量保持不变。

结果可能好也可能变坏

2、财富守恒定律

1、 $财富 = 收入 - 支出 + 资产 - 负债$ 外力 = 风险

富贵险中求，就是冒风险或者直接忽略风险的存在

2、 $溢价 = 认知$ $认知 \geq 财富$ 你赚的就是别人亏的部分（炒股和房子）

从认知角度讲，富人的财富来自与风险投资的对赌，前提有智慧和运气

3、哲学角度：无数的穷人造就世界上不多的富人（28定律）

但谁都逃不掉守恒定律：风险即使你做了充足预防，也不能全部解决掉。

4、国学角度：财富和贡献（德行）匹配 $财富总量 = 福报总量$

财富会定期重塑，富不过三代就是最好的证明。

5、全面看待：财富是一个人拥有物质的能量包

能量包 = 金钱 + 健康 + 智慧 + 家庭 + 精神 + 幸福

用 100 分来计算财富总量，风险改变哪个数值都是一种损失和灾难。

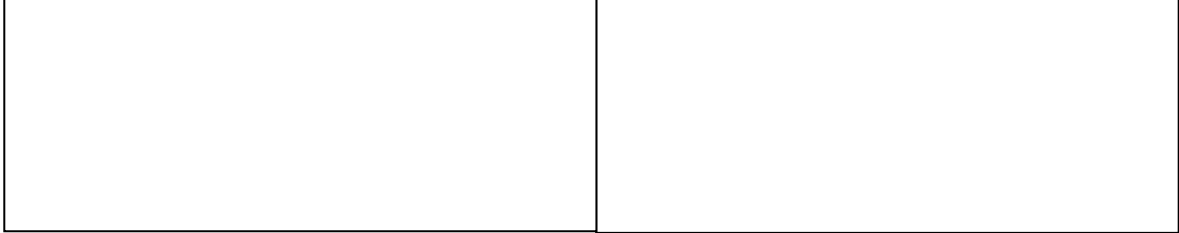
总结：了解能量守恒定律，了解财富守恒定律，就是让大家清楚的认识世界，认识财富的本质到底是什么。明白是什么改变你的财富，决定你财富的多少，再和高净值客户沟通时，你就能运用以上的逻辑思维，从风险的认知层面上轻松搞定大客户。

五、风险围绕人的一生

1、人一生会遇到哪些风险

- 1、关注长寿风险
- 2、关注婚姻风险
- 3、关注破产风险
- 4、关注教育风险
- 5、关注失业风险
- 6、关注裁员风险
- 7、关注投资风险

- 8、关注传承风险
- 9、关注大病风险
- 10、关注意外风险
- 11、关注心里抑郁风险
- 12、关注利率下滑风险
- 13、关注各种打税风险
- 14、关注理财暴雷风险



这些风险基本涵盖了我们的一生，人的一生就像打怪升级一样，每天对抗各种妖魔鬼怪。一句话，幸亏我们活在一个没有战争的和平时代，活在一个伟大的国度。

2、家庭的财富风险管理

1、家庭财富的风险来自哪里？

以上 14 种风险都存在，这是表象。最大的风险是认知风险！

2、家庭财富的风险：收入风险+支出风险+资产风险+负债的风险

而这些风险彼此之间并不是孤立存在的，而是相互联结，动态变化的，也就是说一个项目的变化，往往会牵动其他项目同时发生变化，产生连锁效应，一起影响或者决定财富的最后结果。

3.欲望管控：赚快钱和高利息的时代过去了，适应长期主义

六、阶梯保单护佑家庭风险

1、网络上吵吵的财富自由是伪概念（制造焦虑）

2、家庭保险阶梯图的演示（保人+保财）

3、人生必备的 8 张保单覆盖了三个层级的风险（图）

4、保险帆船图现在依然不过时

总结：巧用一张保险演示图，把客户已经了解的 14 种风险，通过不同保险的组合配置，用我们的专业能力覆盖掉。这样做的好处，就是客户高度认同，为私人定制做好铺垫，为下一步加保和转介绍打好基础。告诉客户，守护财富靠保险。