

“抖音知识付费必修课”--公式化知识主播孵化

主讲：王俊哲

➤ 课程背景：

知识付费的模式在近年来因互联网学习的兴起而流行起来，特别是在全球进入远程工作和学习模式的情况下，知识付费的需求得到了前所未有的增长。而抖音作为目前知识付费中的佼佼者，在抖音做知识付费依然成为蓝海。

本节课程作为《抖音知识付费必修课》的第二部分，着重在于完成了前期的筹备工作之后，知识付费作者能够通过本期“公式化知识主播孵化”，熟悉知识付费直播的整体流程与技巧，通过直播顺利的进行课程的流量放大与课程销售。

➤ 课程收益：

- ▲能够自我调整状态，做到既可以再直播间里讲好课，也能在直播间卖好课；
- ▲通过成熟工具与方法提高各位老师的直播能力；
- ▲通过成熟工具与方法提高各位老师直播间课程销售的销量与销售金额；
- ▲掌握知识付费老师人设的打造方法；
- ▲掌握知识付费老师如何寻找对标账号与直播萃取；
- ▲掌握知识付费直播间开场/自我介绍/干货讲解/推课卖课等等公示动作；
- ▲掌握四大工具，辅助卖课四大场景顺利进行；

□ 课程时间：2天，12课时

➤ 授课对象：知识付费创作者

➤ 授课方式：

1.知识付费直播间孵化流程全讲解，借助公示与工具对知识付费关键环节进行学习与演练实操，（80%实操+20%理论）

➤ 课程大纲

第一讲：知识付费第一步

MG动画视频案例：知识博主的三大误区！

1. 知识付费与直播带货的区别
2. 知识付费老师人设的打造
3. 知识付费直播卖课老师必须扮演的角色
4. 知识付费课程定位与排品
5. 知识付费主播如何找对标账号
6. 知识付费主播如何搭建内容素材库

实操讲解：如何寻找对标账号与拆解

第二讲：如何公式化运营.促成卖课成交

案例展示：苹果手机案例：先公式，后变式

1. 知识付费主播直播大纲公式
2. 知识付费直播间场景装修公式
3. 知识付费直播间开场暖场公式
4. 知识付费直播间自我介绍公式

5. 知识付费直播间干货讲解公式
6. 知识付费直播间推课卖课公式
7. 知识付费直播间互动话术公式
8. 知识付费直播间留人话术公式
9. 知识付费直播间推流机制公式
10. 知识付费主播连麦答疑公式

实操讲解：小组练习，以小组为单位根据公式分工撰写小组的十大公式话术

第三讲：如何掌握流量密码

MG 动画视频案例：平台流量在知识付费中的作用

1. 知识付费直播间赛马机制
2. 知识付费直播间小黄车小雪花工具解析
3. 知识付费直播间开播的黄金时间
4. 知识付费直播间 8 大流量池解析
5. 知识付费直播间抖加的三个重要作用
6. 知识付费直播间七天螺旋
7. 知识付费直播间私域运营方法
8. 知识付费直播间常见违规

实操讲解：知识付费博主投抖 + 实战演练

第四讲：如何借助工具倍化卖课效果

MG 动画视频案例：通过工具辅助卖课的四大场景

1. 直播拆解工具：飞书
2. 抖音直播工具：直播伴侣
3. 抖音复盘工具：抖音灵机数据/巨量百应数据
4. 抖音留存工具：直播间红包福袋发放技巧

实操讲解：四大工具实操演练（直播话术拆解+直播伴侣的直播间搭建+数据复盘实战+直播间留存+话术）

总结与回顾

1. 课程总结与复盘