



课程名称：

## 未来平衡思维系列《商业盈利平衡系统<sup>®</sup>》5.0版



原创品牌高端课程系列：未来平衡思维<sup>®</sup>

### 课程简介

据权威杂志调查显示：中国民营企业平均寿命 2.9 年，其中 95% 的民营企业在 5 年内消失。企业因战略原因失败的有 23%，因执行原因而夭折的有 28%，而没有系统的商业盈利思维走上绝路的却高达 49%。所谓思路决定出路，思维决定地位，企业只有凭借未来商业思维的系统建立与迭代进化，才能占据商业竞争的制高点，才能在竞争中脱颖而出。

在这个 VUCA 的全新商业时代，每天的商业世界都发生着各种各样的变化，粉丝经济，社群崛起，跨界打劫，停业破产.....2020 年初的一场新冠肺炎的疫情更是让多少产业蒙受损失，对于本来就奄奄一息的一部分中国中小微企业更是雪上加霜！可以这么说，这个世界唯一不变的就是变化本身。

我们研究了近千家比较有代表性的企业，总结出比较有共性的几个问题，简单概括如下：

1. 有好的产品，却没打开市场；
2. 有好的产品，却只昙花一现；
3. 有好的产品，客户却不买单；
4. 有客户买单，却留不住客户；
5. 能留住客户，却留不了长久；
6. 有好的愿景，却没有人追随；
7. 有好的公司，却没基业长青；
8. 有商业思维，却不能够盈利.....



世界上几乎所有成功的企业都源于打造了一个运转自如的**商业系统**，而其背后的核心就是首先要具备成熟的**商业思维**，正所谓思路决定出路。然而在中国，有太多的企业因为忽视**商业盈利思维系统**的建立而导致利润率下降，经营举步维艰，有的甚至逐步走向破产！

本课程结合大量的成功的商业案例，从中提取出能够在商业中普遍适用的思维，模式和智慧，教授企业经营者全新的**商业盈利平衡思维**，使平衡性、稳定性、低风险、高速度、超额利润的企业发展成为可能。

## 适合人群

适合人群：公司企业老板、中高阶管理者、各部门主管（包括市场、生产、产品、市场、销售、战略等部门管理者）

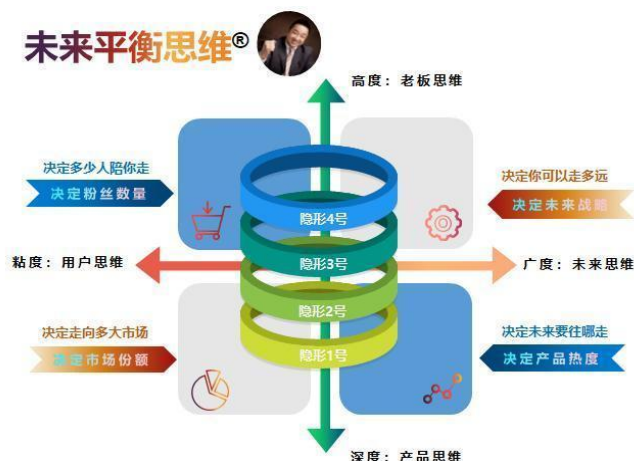
## 课程亮点

### 课程目标：

- 目标 1：帮助学员运用六合(多维平衡)思维来思考未来商业盈利模式；
- 目标 2：帮助学员学会检讨目前所在公司与团队的问题，平衡性地思考未来；
- 目标 3：帮助学员通过老板思维，未来思维，产品思维与用户思维的组合分析系统的对自己公司或各部门的未来进行系统平衡性思考与分析；
- 目标 4：帮助学员找到未来盈利的突破口，提升公司与产品的核心竞争力；
- 目标 5：帮助学员结合自身公司实际在商业盈利平衡模型上制定切实可行的商业盈利方案，并落实高效的行动计划，实现未来业绩目标；
- 目标 6：帮助学员在商业世界中运用独特平衡的思考方式帮助公司脱颖而出，基业长青；

### 课程亮点：

- 亮点 1：最具高度与深度的一门商业思维智慧类版权课程
- 亮点 2：18 年打磨、萃取和锤炼而成的实战应用型版权课程
- 亮点 3：未来平衡思维目前已结合企业（高层、中层和基层）三大层级开发出三大品牌版权课程：**商业盈利平衡思维®、管理平衡思维与智慧®、沟通平衡思维与智慧®。**
- 亮点 3：培训+咨询+辅导+落地四维一体的一站式服务
- 亮点 4：开课至今，好评如潮，每期爆满，月月升级
- 亮点 5：帮助学员通过学习实战商业案例，运用成功商业盈利模式帮助公司盈利。
- 亮点 6：通过线上直播、音视频、案例研讨、参访、私董会、训前调研等多种方式帮助学员提升未来商业思维与系统搭建，探寻成功商业盈利模式，实现预期目标。



# 讲师简介及照片



大卫·纲哥 (朱纲) 老师

获得美国纽约理工学院 MBA / 复旦大学 BBA

未来平衡思维模型创始人 (版权课程**商业盈利平衡**)

纲哥脱口秀 创始人

平衡心理学 创始人

国家二级心理咨询师

中华讲师网中国十大商业模式讲师

淘课网中国十大管理与领导力讲师

联合国人口基金驻华代表处 特聘培训专家

实战落地型 团队管理与商业思维专家

20年世界 500 强团队管理经验

服务经历：

服务超过 100 多家世界 500 强公司

曾辅导超过 1000+ 家民营企业

曾辅导超过近 200+ 家上市公司

思维与智慧®、沟通平衡思维与智慧®)

课程设计：(线上共 10 讲，线下 2-3 天)

## 课程内容

10 堂线上密训助您布局未来商业，搭上盈利快车：

《商业盈利平衡思维》®5.0 版本

课时 (根据内容自行调整)	课时描述 (知识点)	课时时长 (分)
第一讲 未来平衡思维的缘起	1. 通透证悟：透过 <b>表相</b> 觉察 <b>实相</b> (上下求索，左右逢源) 2. 以道驭术：通过 <b>学习</b> 捕捉 <b>核心</b> (学习的六大核心步骤) 选择 消化 萃取 (提炼功能) 实践 (落地功能) 复盘 (总结功能) 传播 (裂变功能) 3. 博采众长：通过 <b>整合</b> 形成 <b>系统</b> (梅花香自苦寒来)	20 分钟
第二讲 未来商业盈利四大核心思维之 未来思维 (广度) 系统	1、未来思维 (广度) 系统 1) 变化的时代如何不被淘汰? (变革思维) 2) 未来我的生存空间在哪里? (趋势思维)	20 分钟
第三讲 未来商业盈利四大核心思维之 产品思维 (深度) 系统	2、产品思维 (深度) 系统 1) 产品怎样才能脱颖而出? (聚焦思维) 2) 怎么让自己产品狂销热卖? (爆品思维)	20 分钟

第四讲 未来商业盈利四大核心思维之老板思维（高度）系统	3、老板思维（高度）系统 1) 你是不是老板真的重要吗？（角色思维） 2) 为啥那么努力最后还失败？（利他思维）	20分钟
第五讲 未来商业盈利四大核心思维之用户思维（粘度）系统	4、用户思维（粘度）系统 1) 怎样让更多人愿意和你玩？（共生思维） 2) 如何让用户帮你裂变团队？（社群思维）	20分钟
第六讲 未来商业盈利之实战组合策略之未来思维&老板思维 平衡思考	1、未来思维&老板思维平衡思考：决定你可以走多远？（未来战略）	20分钟
第七讲 未来商业盈利之实战组合策略之未来思维&产品思维 平衡思考	2、未来思维&产品思维平衡思考：决定未来要往哪走？（产品热度）	20分钟
第八讲 未来商业盈利之实战组合策略之产品思维&用户思维 平衡思考	3、产品思维&用户思维平衡思考：决定走向多大市场？（市场份额）	20分钟
第九讲 未来商业盈利之实战组合策略之用户思维&老板思维 平衡思考	4、用户思维&老板思维平衡思考：决定多少人陪你走？（粉丝数量）	20分钟
第十讲 未来商业盈利思维之核心密钥	从0到1的商业盈利系统之隐形盈利要素（待续）	20分钟

(以上 10 讲课程为线上产品，前期会有 1 小时导入型的线上直播，引导大家对这个系统产生兴趣，并产生购买)