
新收入准则实务讲解

讲师：雷勋华 时长：2天

课程收益

1. 了解新收入准则修订的背景和主要变化
2. 用案例帮助学员理解新收入准则的确认与计量（“五步法”）
3. 掌握合同履约成本、合同取得成本和相关资产的摊销和减值
4. 掌握某些特定事项或交易的会计处理
5. 掌握收入的列报与披露要求
6. 掌握 13 大税会差异分析点
7. 通过大量案例来帮助学员理解

课程对象：首席财务官/财务总监、审计总监、财务经理、审计经理、会计主管、审计主管、会计人员、审计人员等

课程特色：案例多，互动环节多，咨询式授课，实战派风格，追求“落地”文化

客户代表：公开课、云南铝业、中国海运、山东黄金、广电运通、广药集团

课程大纲

模块一 新收入准则的主要变化

- 新收入准则修订的背景
- 新修订准则的主要变动
- 新准则的执行时间
- 新旧准则的衔接

模块二 收入确认与计量

- 识别与客户订立的合同
- 识别合同中的单项履约义务
- 确定交易价格
- 将交易价格分摊至各单项履约义务
- 履行每一单项履约义务时确认收入

【案例分析】

模块三 合同成本

- 合同成本资本化的条件
 - 合同成本与其他成本或费用的区分
 - 增量成本的处理
 - 合同成本的结转
 - 合同成本的减值
- 【案例分析】

模块四 某些特定事项或交易的会计处理

- 附有销售退回条款的销售
 - 附有质量保证条款的销售
 - 总额法和净额法的区分
 - 附有客户额外购买选择权的销售
 - 向客户授予知识产权许可
 - 售后回购
 - 客户未行使的权利
 - 无需退回的初始费
- 【案例分析】

模块五 收入列报与披露

- 合同资产与合同负债
- 收入政策的披露
- 合同信息的披露

模块六 税会差异分析

- 收入确认条件
- 时段义务、时点义务
- 交易价格
- 合同履约成本
- 减值准备
- 附有销售退回条款的销售
- 附有质量保证条款的销售
- 总额法和净额法
- 附有客户额外购买选择权的销售
- 授予知识产权许可
- 售后回购
- 客户未行使的权利
- 无需退回的初始费
