

《国际贸易全流程基础实操及最新案例解析》课程大纲 (课

时 : 1 天)

一、国际贸易术语的使用及常见问题

1、Incoterms2020 的 11 个贸易术语的费用、责任及风险划分

2、FOB、CFR、CIF 等常用国际贸易术语的异同点

测验题

3、不同贸易术语使用中的风险及防范

3.1. 对贸易术语理解错误

案例：中国某公司与英国某公司签订出口合同，约定 CIF 弗利克斯托。英国公司收到了中国公司寄出的装运单据，货物也到达目的港，

英国公司要求货物必须送到该公司位于曼彻斯特营业地的仓库，否则就要弃货。双方协商不成，怎么办？

3.2 贸易术语与出口合同有关条款应匹配

案例：某年 3 月，CN 公司与 B 公司按照 CIF 条件签订了一份出口某种日用工业品的合同。由于考虑到该商品的季节性很强，

买方要求在合同中规定货物必须在 4 月底之前运达目的港，以保证 5 月初投入市场，过期买方不再接受货物。卖方为了卖得好价钱，

同意了卖方的条件，并在合同中做出了明确规定。卖方在合同规定的装运期内发运了货物，然而载运货船在途中发生故障，修船延误了时间，结果货到目的港已是 5 月中旬，买方拒绝接受货物，并提出索赔，买方的主张有理吗？

3、离岸价格除了 FOB 还有哪些？到岸价格除了 CIF 还有哪里？有何区别？

4. 注意事项

二、国际贸易结算(包括汇付、托收、信用证等)

1、各种国际贸易结算方式的操作流程

2、各种结算方式的优缺点及安全性比较

3、开具信用证方面的知识点，信用证中，有哪些条款是不能接受的？

4、外贸单证的种类及填制技巧

4.1 商业发票

4.2 保险单

4.3 产地证：

4.3.1 一般原产地证 (C/O)

4.3.2 自贸协定 FTA 原产地证和 **RECEP** 原产地证相关知识点

三、国际买卖合同的订立及注意事项

1、出口商品品质、数量、包装的表示方法

2、国际货物运输的方式、单据、装运条款

3、国际货物买卖中的保险条款、险种合理选择

- 4、出口商品的定价组成、成本核算、佣金与折扣及价格条款
- 5、合同订立步骤

四、国际货物买卖合同的履行

- 1、出口方开始备货的前提条件
- 2、货、证、船、款各环节的衔接
- 3、合同中的物权转移点、风险划分点、费用承担点

五、国际货物运输

- 1、海洋、航空运输方式的运价组成与计算技巧
- 2、如何选择承运人或国际货运代理
- 3、海洋运输中的风险与防范

六、海关通关及外汇监管注意事项

七、检验检疫的时间、地点、报检流程

八、出口退税及风险防控

1. 出口退税的基本概念
2. 出口退税的核心原理
3. 出口退税的主要类型
4. 退税方式和计算
5. 出口退税的风险防控
6. 出口退税款是企业利润吗

九、国际贸易风险（纠纷与欺诈）防范与解决

- 1、易产生纠纷与欺诈的环节（进出口贸易十大主要风险）
 - (1) 贸易条款风险（合同条款有缺陷，L/C 条款等）
 - (2) 交易主体风险（客户有欺诈行为，不履约，信用风险，自身风险，事后索赔，退税风险等）
 - (3) 市场风险（价格风险，汇率风险等）
 - (4) 政策风险（国家政局不稳，政府更迭等）
 - (5) 结算环节风险（支票，T/T，L/C 软条款，D/P，D/A 和 O/A 项下买方违约，O/A，出口信用保险，拒绝赎单等）
 - (6) 运输环节风险（非物权单据，无单放货，FOB+指定货代等）
 - (7) 通关环节风险（海关编码，海关查验，商检等）
 - (8) 知识产权风险（参展、通关时防范，专利、商标侵权等）
 - (9) 不可抗力（情势变更）
 - (10) 争议解决及合规风险

案例：邮件通知付款方式变更进行诈骗

其他网络骗子范例

2、纠纷（争议）的预防与处理：

2.1.1 争议的预防

2.1.2 贸易争议发生的原因

2.1.3 常见的规避风险措施

1) 规避政治风险和商业风险。卖方可投保出口信用险；将应收账款转让给收购商（保理）等。

2) 规避汇率变动风险。如争取使用“硬币”（出口）或者“软币”（进口）交易；**远期结售汇**（锁定远期外汇汇率---案例）、远期外汇买卖等。

* 远期汇率预约方法注意事项。

* 汇率预约参考的标准是？如中间价？

* 外汇牌价中的现钞买入卖出价，现汇买入卖出价，中间价的概念？

提问：为什么买入价比卖出价要低？

提问：为什么现钞买入价要明显低于现汇买入价？

提问：为什么有的外币的现钞卖出价和现汇卖出价一样？

提问：为什么有的外币现钞卖出价比现汇卖出价高？

3) 规避运输风险。如投保各种货物运输险。

4) 规避支付风险。如投保“卖方利益险”，采用即期 D/P 支付或者

L/C 支付

方式等。

5) 规避知识产权风险。如在合同中订立知识产权风险归属，投保，知识产

权责

任保险等。

2.2 索赔的种类

2.2.1 贸易索赔

2.2.2 运输索赔

2.2.3 保险索赔

2.3 索赔条款

2.4 争议的处理：协商，调解，仲裁，法院诉讼

为什么我们建议外贸合同仲裁而不是诉讼？

十、进口和出口流程

1、进口贸易时必须注意的事项

2、出口贸易时必须注意的事项

3. 进口和出口流程图