

《装备制造与工程承包的国际贸易基础》课程大纲

【培训时间】半天

一、国际贸易术语的使用及常见问题

- 1、Incoterms2020 的 11 个贸易术语的费用、责任及风险划分
- 2、FOB、CFR、CIF 等常用国际贸易术语的异同点
- 3、不同贸易术语使用中的风险及防范

提问：对进口商来说，CIF 是否比 FOB 风险较小？

二、国际贸易结算(包括汇付、托收、信用证等)

- 1、各种国际贸易结算方式的操作流程
- 2、各种结算方式的优缺点及安全性比较
- 3、信用证方面的知识点
- 4、外贸单证的种类及填制技巧
 - 4.1 商业发票
 - 4.2 保险单
 - 4.3 产地证

三、外贸进出口业务风险防范与解决

1. 外贸进出口业务十大主要风险

- (1) 贸易条款风险（合同条款有缺陷等）
- (2) 交易主体风险（供应商有欺诈行为，不履约，信用风险，事后索赔等）
- (3) 市场风险（价格风险，汇率风险等）
- (4) 政策风险（国家政局不稳，政府更迭等）
- (5) 结算环节风险
- (6) 运输环节风险
- (7) 通关环节风险（海关编码，海关查验，商检等）
- (8) 知识产权风险（通关时防范，专利、商标侵权等）
- (9) 不可抗力（情势变更）
- (10) 争议解决及合规风险

2. 纠纷（争议）的预防与处理：

2.1 争议的预防

2.1.1 贸易争议发生的原因

2.1.2 贸易争议的预防要点

2.1.3 常见的规避风险措施

1) 规避政治风险和商业风险。

2) 规避汇率变动风险。远期结售汇（锁定远期外汇汇率---案例）、远期外汇买卖等。

3) 规避运输风险。如投保各种货物运输险。

4) 规避支付风险。

5) 规避知识产权风险。如在合同中订立知识产权风险归属，投保知识产权责任保险等。

2.2 索赔的种类

2.2.1 贸易索赔

2.2.2 运输索赔

2.2.3 保险索赔

2.3 索赔条款

2.4 争议的处理：协商，调解，仲裁，法院诉讼

为什么我们建议国际贸易合同仲裁而不是诉讼？

四、国际保函业务（对于供货商）

1、国际业务保函的基础知识

1.1 保函的含义

1.2 保函的基本作用

2、国际业务保函的类型与特点

2.1 国际银行保函的类型

2.1.1 投标保函（Tender Guarantee, Tender Bond, Bid Guarantee, Bid Bond）

2.1.2 预付款保函（Advance Payment Guarantee）

- 2.1.3 履约保函 (Performance Guarantee , Performance Bond)**
- 2.1.4 质量保函 (Warranty Guarantee, Quality Guarantee)**
- 2.2 国际银行保函的开立方式**
 - 2.2.1 直开**
 - 2.2.2 转开**
- 3. URDG758 国际业务保函规则 URDG758 《见索即付保函统一规则》
《Uniform Rules for Demand Guarantee ICC Publication
No.758,2010 version 》**
- 3.1 基本内容与附属内容**
 - 3.1.1 八个基本内容**
 - 3.1.2 六个附属内容**
- 3.2 主要特征**
- 4. 国际业务保函开立流程**
 - 4.1 银行选择与转开注意事项**
 - 4.1.1 银行的选择**
 - 4.1.2 转开注意事项**
 - 4.2 分包保函注意事项**
 - 4.3 申请、审核及时间的控制与费用**
- 5. 保函开立后事项**
 - 5.1 保函的减额注意事项**
 - 5.2 保函的索赔注意事项**

5.3 保函撤销时间安排注意事项

6. 银行保函典型风险及防范

6.1 不同保函开立方式带来的风险及防范

6.2 保函条款的文本风险

6.3 保函即将到期时办理延期手续的风险

6.4 保函修改的风险

6.5 保函货币和金额方面的风险及防范

6.6 保函可转让风险及其防范

6.7 保函存在多个受益人的风险及其防范

6.8 保函生效、失效条件的相关风险及其防范

6.9 保函索赔相关的风险及其防范

6.10 国际惯例和保函适应法律风险和防范