

《打造高凝聚阳光心态销冠战队》

讲师：李洋

培训背景：

我们的财富在增加，但满意感在下降；我们拥有的财富越来越多，但快乐越来越少；我们沟通的工具越来越多，但深入的交流越来越少；我们认识的人越来越多，但是真诚的朋友越来越少；相识的人越来越多，但相知的人越来越少；房子越来越大，但里面的人越来越少；精美的房子越来越多，但家庭的幸福感越来越少；道路越来越宽，但我们的视野越来越窄；楼房越来越高，但我们的心胸越来越窄

销售团队是所有企业管理工作中的重中之重，没有业绩一切都是零！所以，如何打造一支拥有高效凝聚力阳光心态的销售战队，对于每一家企业，对于每一个管理者来说都是需要直面解决的问题！李洋老师《打造高凝聚阳光心态销售战队》将会给你全新的视听学习感受，带你一起跨入高凝聚阳光心态战队，让你的销售战队从此战无不胜，攻无不克，让企业业绩倍增，逆势飘扬！！

李洋老师的《打造高凝聚阳光心态销售战队》课程、会让你耳目一新，迅速提升销售战队的阳光心态，让他们自动自发的去跑客

户，签合同，日日业绩倍增，帮你真正打造一支属于自己企业的绝对高效且战斗力极强的自动自发自己高效运转的阳光型销售战队！

培训大纲：

第一课：成长改变与 100%责任心态

- 1、日新月异社会面面观
- 2、如何实现自己心中梦？
- 3、人和人之间为什么有这么大差别？
- 4、思维、行为、结果

第二课：相信的力量

- 1、 成就一生的心态力量
- 2、 信仰的力量
- 3、 心态决定一切？
- 4 星爷和周董

5、 李嘉诚和刘备

6、 上天送给我们最好的礼物是什么？

第三课：提升职业素养、忠于企业

1、 成就职场精英 8 大必备技能是什么？

2、 把工作当职业-全力应付

3、 把工作当事业-全力以赴

4、 找准定位、规划目标

5、 职业化四心模型

第四课：DISC 性格色彩与沟通

1、 你的性格你做主

2、 跨部门沟通要什么？

3、 跨部门沟通不要什么？

第五课：有凝聚力的团队才有竞争力

1、 企业间的竞争靠什么？

2、 团体和群体

3、 行动协调一致

4、 内外融为一体

5、共同的荣誉感

第六课：提升团队凝聚力实战技巧

1、提升思维，大局意识

2、修正自己

3、不抱怨

4、建立共同愿景

5、尊重不同，利用差别

6、团队的角色意识

7、正视矛盾，化解冲突

8、积极沟通、有效合作

第七课：打造高效执行力

1、执行和执行力

2、执行力三大导向

3、执行型人才成功秘诀

4、执行前？

5、执行中

6、执行后

7、价值百万的理论

8、高效执行力认知升级

9、高效执行力自己催眠

第八课：互动、答疑

1、独特互动

2、专业答疑

备注：

1、课程中间会穿插特有设计的市内拓展小游戏、让学员更易进行

体验式感悟和领会所学知识点！

2、整个课程培训过程中穿插课题的各个要素，讲师会对受训学员要

求比较严格，也请企业对企业学员给予严格纪律，第一天课程结

束还会给受训学员以小组形式布置相关落地作业，所以，如果不

能接受老师的授课形式，请谨慎处理授课事宜！