

# 《销冠心态激励与性格解读》

讲师：李洋

课时：1天（9:00—12:00 14:00-17:00）

培训目标：

互联网产业风起云涌，新零售模式人人探寻、国家经济高速进入高质量消费时代，新时代的人们对各行各业的完美体验度日渐提升！每个企业都有销售部，但是真正经过严格正规训练的销售人员却寥寥无几，90%的企业和个人在靠自己的感觉做销售，没有经过正规培训的销售团队将是企业最大的成本！

今天的社会已经进入了供大于求的时代，任何一个企业都需要将产品快速的出库变现为真金白银，而没有强大的销售部门和拥有专业销售技巧的销售人员是不可能实现的，无论线上线下，要想快速实现业绩的倍增，那么在有一个好的商业模式的情况下企业对专业销售人才的需求是刚需的！继续观望，继续靠感觉销售的企业和个人都将走向毁灭，因为没有经过正规训练的销售团队是企业最大的成本！

你的企业能够走多远取决于与谁同行，与实战派导师同行，就可能带着实战技巧走向硕果累累的实战业绩和未来，从而成为行业的销售冠军！李洋老师《销售心态激励与DISC性格解读》历经5次产品打磨和迭代，给你全新的专业销售心态激励与训练之旅，助推你成为销售冠军，行业翘楚！

课程大纲：

## 第一课：销售新思想

- 1、 新时代关于销售的故事
- 2、 除了销售、其他一切都是成本
- 3、 销售的真正定义
- 4、 销售新趋势
- 5、 跳出传统销售框框

## 第二课：成就销售冠军心态修炼之天龙八部

- 1、 第一式：信仰
- 2、 第二式：三信
- 3、 第三式：坚持
- 4、 第四式：狼性

- 5、 第五式：业绩
- 6、 第六式：消除恐惧
- 7、 第七式：突破自己
- 8、 第八式：学习力

### **第三课：控制销售核心过程**

- 1、 慎重拜访前
- 2、 决战面对面
- 3、 恋上拜访后

### **第四课：DISC 性格色彩解读**

- 1、 做好销售，先学好心理学
- 2、 DISC 性格色彩
- 3、 预成交客户，先营造成交氛围

### **第五课：销售的真谛——立即执行**

- 1、 执行力
- 2、 执行力场景
- 3、 销售型人才执行力秘诀
- 4、 互动、答疑

整个课程采用互动式教学，给你全新的成就销售冠军之道学习感受！

企业如有相关需要采用的实际案例用作教学，提前发与讲师、包括文字、图片及视频。