

# 致雅妆容---赢胜商运

## 【课程背景】

在职业场合，人的外表对交往的成败有重要的作用。特别是初交，一位可以给人留下“看上去很舒服、很顺眼”印象的职业女性，会给人留下美好的印象，增加客户的信任度。

个人的精神、思想、动作，心理，无一不与美有关，美就是由生理、心理，内在，外在条件组合成的。如果你觉得追求美很麻烦，那么你已经把美拒之门外了。试想，一个化了妆的女性和一个没化妆又不讲究美的女性到企业应聘，谁会胜出呢？一个化妆与一个没化妆的人，谁能在职场中脱颖而出呢？一个化了妆同一个没化妆的人，谁比较受欢迎呢？

21世纪化妆是一种对人的尊重。

作为房地产公司的置业顾问，直接代表公司面对客户，其形象也代表公司形象，精致的妆容、得体的服饰、甜美的笑容，建议的中肯都会留给客户一个好的印象，拉近双方的距离，增加客户对公司的信心、主动创造良好的销售氛围---这就是成交的开始。

## 【课程特点】

内外兼修，与工作现状紧密结合理论和实践相结合，简单、易学、实用。

突出听、看、做、练等亲身体验的关键环节，充分激发学员的学习兴趣：

## 【课程目标】

通过该课程的学习，学员能够得到以下提升：

- 1、置业顾问职业妆容的功能
- 2、了解你的肤质及护理方式，做好妆前肌肤护理，选对适合自己的化妆品，做美妆达人，
- 3、掌握五官轮廓、肤色会学受用一生的化妆技巧，自己动手化出一个美丽的妆容。
- 4、置业顾问职场妆容礼仪规则

## 【课程时间】

3小时或6小时

## 【适应学员】

有意愿提升职场妆容技巧的女士

## 【授课形式】

1、讲授方式：老师引导式讲授、小组互动讨论、课堂示范与实操、交互点评、案例分享等。

注：带好各自的简单化妆品

## 【课程大纲】

### 第一节：置业顾问职场妆容的功能

#### 一、置业顾问职业妆容的功能

- 1.1 职场化妆的重要性
- 1.2 置业顾问化妆的特点

### 第二节：面部保养化妆方法

#### 一、护肤

##### 1、护肤的重要性：影响皮肤的七大因素

- 1.1 年龄
- 1.2 人体荷尔蒙变化
- 1.3 环境污染
- 1.4 紫外线辐射
- 1.5 饮食习惯
- 1.6 睡眠时间
- 1.7 不恰当的保养

##### 2、正确护肤的步骤—好的肌底是美妆的基本

- 2.1 清洁
- 2.2 调整皮肤纹理
- 2.3 润肤
- 2.4 均衡滋润
- 2.5 保护

### 第三节：职业化妆步骤分析

#### 一、常用化妆品种类

- 1、洁肤类（去角质、洗面奶、香皂、卸妆液）
- 2、护肤类产品(化妆水、精华液、乳液、霜)
  - 2.1 化妆类产品（隔离、粉底、散粉、眼影粉、睫毛膏、胭脂、唇膏）
- 3、化妆品的选购

3.1 根据自己的皮肤性质进行选择

3.2 应注意化妆品的质量

3.3 不要频繁更换化妆品

#### 4、化妆用具

4.1 粉扑

4.2 粉刷

4.3 胭脂刷

4.4 眼影刷

4.5 眉笔眉梳

4.6 眼毛夹

4.7 眼线笔

#### 二、基本化妆步骤

1.1 上隔离、粉底

1.2 面容轮廓修饰（椭圆型脸、圆脸、方脸、长脸、菱形脸、倒三角脸）、定妆

1.3 画眼线、涂眼影、刷睫毛

1.4 上腮红

1.5 唇线、口红、唇膏

#### 三、检查

3.1 左右面部妆容是否对称

3.2 过渡是否自然、协调

#### 四、卸妆方法

### 第四章节：置业顾问优雅妆发修饰

#### 1、头发的清洁与保养

1.1 头发的清洁与保养

1.2 头发的梳理、修剪、清洗

1.3 头发的保养与美化

#### 2、发型的选择

2.1 发型与脸型的配合

## 2.2 职场常用发型

### 第五章节：置业顾问职场妆容礼仪规则

#### 1、职场化妆礼仪

1.1 体现职业特点、忌离奇出众

1.2 切记劣质芳香

#### 1.3 不能当中化妆

1.4 不借用他人化妆品

1.5 不适妆面出现残缺

1.6 男士也应该通过化妆来美化自己

1.7 临睡之前应彻底卸妆