

《快乐行销——阳光心态》

———塑造销售人员的职业心态

UFC 营销教练：孙邲亭

【心态症结】

- 为什么销售人员离职的现象常常发生？
- 为什么很多销售人员缺乏对工作的勤奋？
- 为什么很多销售人员缺乏对企业的忠诚？
- 为什么很多销售人员缺乏对工作的激情？
- 为什么很多销售人员对目标总是在找借口？
- 为什么很多销售人员缺乏信心、勇气和毅力？
- 为什么销售人员工作中常常出现愤怒、悲观和抑郁？

【课程效果】

- 学会培养自信，驱除内心中的恐惧、懈怠和悲观；
- 学会培养乐观心态，以阳光的情绪去工作；
- 学会主动出击，不去等待、抱怨、指责、借口和逃避；
- 学会培养自己全力以赴的工作习惯，增强面对艰难的耐挫力；
- 学会养成乐观积极的工作兴趣并在工作中焕发激情；
- 学会规划自己快速成功人生，情绪稳定、坚定目标、自觉忠诚；
- 学会通过自身的阳光心态与行为，去感染别人带动团队。

课程简介：

本课程属于职业心理素养、压力管理、心理学的范畴。课程的目的在于启迪和塑造销售人员“乐观、自信、激情、快乐”的心智模式，从人生观和价值观的深度由内而外地提升员工的职业心理素养。通过心态诊断、心理暗示、关键言行与习惯的链接，实现工作中员工的身心和谐共鸣于企业和谐，促进员工快乐行销的阳光指数，实现员工与企业的双赢和共同发展。

第一讲 现象分析，心里诊断

- 悲伤与黯然情景诊断
- 个人心理诊断
- 你如何理解快乐？
- 快乐的定义
- 快乐工作的标准

第二讲 心里诱导与感悟

- 心理诱导
- 心里感悟
- 个人潜能分析
- 阳光心态训练

第三讲 心态暗示与行为改变

- 个人两种心态特征
- 心态转换的方法
- 个人阳光心态管理与控制方案

第四讲 阳光心态的工具与方法

- 第一个工具：改变态度
- 第二个工具：享受过程
- 第三个工具：活在当下
- 第四个工具：充分利用现有资源把工作做好
- 第五个工具：学会忠诚与感恩，获得好心情
- 第六个工具：办法总比困难多
- 第七个工具：天堂、地狱由心造