

# 《百日成才销售团队孵化营》

## 企业咨询式辅导内训

### 【项目背景】中小企业销售团队的问题：

- ◆企业人才梯队断档，没有核心骨干，公司战略没有人才执行，错失大好发展机会；
- ◆优秀人才留不住，空降兵存活难，老员工能力不够心态不好，对团队形成负面影响；
- ◆员工积极性不高，责任心不强，一心向钱看，相互推卸责任，不像团队像团伙；
- ◆老板很辛苦，员工不会主动分忧，家族成员/创业元老思维固化，阻碍企业发展；
- ◆老板是公司最大的业务员，核心高管离开成为竞争对手，业绩直线下滑；
- ◆非营销部门认为销售和自己没有关系，导致管理内耗，成本增加，利润下滑。

### 【项目介绍】

《赢销特种兵-百日成才销售团队孵化营》企业咨询式辅导内训，是以解放军管理思想为指导，借鉴特种兵的训练方式，结合阿里、华为、海尔等 500 强企业团队打造体系，为企业打造高绩效的特种兵团队，让企业做到全员自动自发/业绩倍速增长/老板身心解放。

咨询辅导课程训练部分组成：理论讲解 20%，案例分析 20%，实战训练 50%，分享总结 10%，通过实战训练+学习落地+跟踪辅导的培训方式打造团队，辅导周期为 100 天，其中 3 次训练课程（每 30 天组织一次课程训练），30 个销售工具包（每次课程 10 个工具包），60 天学习落地服务（每次课程训练后老师再上门辅导一天），100 天业绩提升辅导（100 天内实现业绩倍增）。

### 【课程导师】萧金城

营销管理实战专家

商业模式创新导师

国家高级企业培训师

中国管理科学研究院职业教育研究所导师

萧金城老师长期致力于企业营销系统建设的理论研究与指导，是国内资深的营销管理专家，十多年的企业咨询培训经验，直接辅导企业 100 多家，授课场次超过 1000 场，培训人数近 20 万人。课程获得国家版权认证，全国巡回演讲 100 多场，入选湖南省经信委/中小企业公共服务平台优秀产品；著作书籍《赢销特种兵》当当网畅销书；系列课程在腾讯/爱奇艺/喜马拉雅/今日头条/智联招聘等平台上线。



## 《百日成才销售团队孵化营》

第一阶段：销售专业素养训练 (动力/心态/愿意干)			打造高绩效营销组织必修课 理论讲解 20% 案例分析 20% 实战训练 50% 分享总结 10%
序号	核心训练项目	学习落地工具	
1	思维认知提升	特种兵文化打造	
2	销售沟通训练	六脉神剑	
3	实战销售演练	产品卖点提炼	
第二阶段：销售技能提升训练			

(能力/技巧/怎么干)			<b>百日成才计划</b> 3次训练课程 30个销售工具包 60天学习落地服务 100天业绩提升辅导 12个月教练团跟踪辅导 量身定制《销售手册》一套 实战训练+学习落地+跟踪辅导  建立业绩倍增系统 打造商界特种部队
序号	核心训练项目	学习落地工具	
1	说服成交模式	销售话术提炼	
2	销售模式标准化	销售流程设计	
3	数据化营销管理	业绩推进系统	
<b>第三阶段：销售管理提升训练</b>			
(方法/工具/干更好)			
序号	核心训练项目	学习落地工具	
1	销售管理者自我管理	自我管理六项精进	
2	人才选拔培养辅导	培训体系建设	
3	团队管控与目标管理	运营模型与目标管理	
<b>服务周期：</b> 为期12个月，3个月（3次训练课程/每次1-2天）+9个月跟踪服务 <b>辅导成果：</b> 1、软件：为企业建立一套标准化、可复制的销售流程； 2、硬件：为企业打造一支专业化的销售团队，提升业绩和利润。 <b>服务费用：</b> 原价16.8万，优惠价12.8万			