

基础外贸操作背后的国际公司运作

国际进出口商在基本外贸操作下的深层运作手段

主讲：张宇主席

中国的外贸企业经常要进行大量的基础外贸操作，包括最基础的信用证结汇，出口退税，货物运输等，但是作为国际采购商的客户来讲，他们的考虑往往具有极深的含义，面对客户的要求，中国的外贸企业应该从深层次理解自己的国际对手客户是如何考虑他们的业务的，他们在具体的进口和出口的业务当中考虑的问题 又是什么？什么样的政府规定必须要遵守，公司在运作的过程当中又应该如何实现利润的最大化和和现金流的顺畅？

- 开具信用证的流程是什么？信用证等金融服务的过程中银行是怎样收费操作的。
- 国际进口商一般情况下是如何与政府方面打交道，怎样去满足政府方面的合规要求
- 在进出口的过程当中 国际进口商是如何考虑自己的成本的
- 国际进出口商是如何用最大的努力缩短款项的周转周期的
- 国际进口商是怎样通过设立不同的账户来实现资产保值和隐私的
- 进口商是如何通过设立不同的公司结构来确保自己资产的安全
- 国际进口商是如何通过不同的操作来实现免受国际制裁的
- 国际经销商是如何在敏感地区进行贸易活动
- 国际销商是如何在正常的国际贸易中获取多余的利润的
- 国际经销商是如何在正常的国际贸易中实现风险的规避的
- 经销商是如何利用时间差来实现无成本的贸易操作
- 经销商是如何通过商业保理业务来实现 贸易成本的最低化。

这些问题是每个基础外贸操作背后不为人知的隐情，往往中国的出口上并不知道其中真正的含义，在尽力配合客户操作的过程中 没有得到相应的利益，另外 进出口公司再配合海外客户和对手的活动的同时 并不了解客户的真实意图，也导致了配合上的失误，并没有实现客户实际想法和需求。更好的了解自己的客户和国际对手的想法 是中国出口企业获得成功的 最大秘诀。

IFC集团的董事执行主席张宇，从中美贸易战开始，最近的数年间，见证并帮助了无数成功的外贸企业实现了突破式的发展，将与我们分享成功的外贸企业不为人知的获利方式及应对负面形势的技巧和战略。

【课程收益】

- 学员将理解完整的外贸流程及其背后的机制
- 结合大量实例，学员将了解国际企业的外贸衍生业务
- 学员将会非常深入地了解国际企业运作外贸的附加价值

- 学员将全面了解国际企业与政府之间的关系处理和合规的要求
- 学员将对东南亚和欧美等国际大型企业采购流程和背后深层次的考量产生深刻的理解
- 学员将对国际制裁和敏感地区有深刻的理解
- 学员将学会如何判断一个交易的基础风险
- 学员将学会不同收款账户产生的完全不同的效果
- 学员将学会如何判断不同的银行间合作是如何影响外贸企业收益的
- 学员将学会进出口企业的税务考虑
- 学员将对国际进出口企业的资产保护方面的需求充分的了解
- 学员将对大型国际项目的竞标过程和政府关系有更深层的认识
- **学员将对大型国际进出口企业在运行项目过程中的融资过程有深层的理解**

【课程特色】

本课程重点是在于对基础操作背后的深层次公司运作机理进行准确的剖析，无论是刚从事外贸的基础员工 还是常年从事外贸工作的专业人士，对自己国际上的竞争对手和客户并没有完全立体和深刻的理解，他们并不知道自己的这些客户们，是如何运营他们的公司 当他们与中国企业合作的时候 在思考什么。这也是很多中国的出口企业丧失了很多在外贸流程中赚取附加利润的机会，不知不觉中被自己的国际客户和对手获取了自己并不知道的利益和好处，自己也承担了许多不为人知的风险。

本课程的主讲张宇老师，有着多年的国际金融经验，见证并帮助了无数的外贸企业，在众多成功的外贸企业运作当中，给予了他们了非常重要的指导。作为国内为数不多的对进出口业务和深层次金融操作都极为精通的专家，他将为我们精确深刻的剖析进出口业务 基础操作表面下，深层次的外贸企业运作方式，本课程也是国内极少数对进出口业务深层次的解析的精髓

【课程对象 适于所有外贸从业人员】

【课程时间】 1天（6小时/天）

【课程大纲】

上午课程

第一部：国际收汇下的企业操作

1. 远期信用证套利操作
2. 实例：一张从东南亚开来的信用证，采购商的真实目的
3. 实例：信用证开立过程中的利润点和银行费用转移
4. 汇票在香港的操作

5. 实例：某国际大企业在招标过程中的远期汇票
6. 实例：大的企业和小企业之间收汇操作的差别
7. 收款过程中的套汇操作
8. 进出口过程中的人脉和资源决定了资金的使用效率
9. 信用证和汇票中利润点的详解

国际客户是如何转移银行费用的

第二部：国际进出口商与政府的关系

大进出口商的国际政策考虑

国际政策与政府政策对国际进口商决策的影响

政府是如何间接的控制国际进口商的采购行为

大型进出口商的合规要求

国际制裁下的进出口商考虑

实例:俄罗斯与乌克兰战争情况下的国际进出口影响

敏感国家和地区的外贸行为方式

实例:伊朗公司是如何采购的？

下午课程：

第三部：国际进出口商的资产保护策略和税务处理策略

1. 国际进出口商的股权结构
2. 大型国际进出口商是如何实现隐形控股的
3. 大型进出口商是如何实现资产保护的
4. 实例：某东南亚超大型进出口企业 是如何实现资产的隐形操作的
5. 大型进出口国际企业是如何实现避税的
6. 不同的收付款账户的区别-不为人知的避税操作
7. 资产安全和 crs 标准

第四部：国际进出口环节下的融资操作

进口企业没有钱的困扰

进口企业与金融机构的合作

大型进出口商日常的融资操作
实例 为什么签约的是香港公司
国际进出口商背后的大型项目
不同融资环境下对中国供应商的不同要求
不同融资环境下风险的处理要求
国际进出口商是如何把保理业务融入到自己业务当中

总论

基础外贸操作背后是复杂而深刻的公司运营操作。

只有完全的了解自己的客户和合作伙伴真正的需求和操作技术，才是最好的外贸企业，才能保证自己利润的最大化和避免被利用。

课程是国内极少见的对基础外贸进行深层次剖析的课程，其目的是让国内的进出口企业对自己的国际合作伙伴的真实目的有完全深刻的认识，是他们能够更好的了解客户的想法和需求，从而在交易的过程中占据非常有利的位置。