

《Deep Seek 赋能保险营销，助力业务快速提升》

【课程背景】

随着人工智能技术的不断发展，AI 在保险行业的应用也越来越广泛。AI 技术能够帮助保险公司和保险代理人实现精准营销、风险预测、客户服务等目标，从而提高工作效率和服务质量。Deep Seek 作为一款国产 AI 工具，在中文内容生成方面表现出色。无论是问答、文章还是创意内容，它都能快速生成流畅、专业的中文内容。此外，Deep Seek 还具备高效的进化速度，每周都会进行一次迭代优化，问答质量持续提升。

Deep Seek 提供了精准数据分析、自动化流程、个性化内容创作、智能广告投放、客户关系管理及持续优化等功能。这些功能能够帮助保险公司和保险代理人更好地了解市场需求、制定营销策略、优化客户服务等。

Deep Seek 在保险行业的应用已经取得了显著成效。许多保险代理人通过借助 Deep Seek，实现了工作效率和服务质量的双重提升。通过参加本次培训，学员可以深入了解 Deep Seek 在保险营销中的应用和价值，掌握实战技巧和案例分析，从而提升自身的专业素养和服务质量。

【课程收益】

- 掌握 AI 工具应用：学员将熟练掌握 Deep Seek 这一先进的 AI 工具，能够灵活运用运用到个险营销的各个环节中，提高工作效率和营销效果。
- 增强数据分析能力：通过培训，学员将学会如何利用 Deep Seek 进行数据分析，深入挖掘客户需求和市场趋势，为制定精准的营销策略提供有力支持。
- 提升内容创作能力：Deep Seek 在内容创作方面有着显著优势，学员将学会如何利用其快速搭建文章框架、提供内容方向，并进行润色和优化，提升自媒体营销效果。
- 优化客户服务体验：学员将学会利用 Deep Seek 进行客户异议处理和客户关系管理，提供更加个性化、贴心的服务，增强客户粘性和满意度。

【课程对象】

保险从业人员

【课程特色】

讲师讲授+案例分析+场景分析+小组讨论

【课程时间】

1 天 (6 小时/天)

【课程大纲】

一、Deep Seek 基础知识

1. Deep Seek 的工作原理：

- 介绍 Deep Seek 的深度学习
- 自然语言处理等核心技术。

2. Deep Seek 的迭代与优化：

强调其每周迭代优化的高效进化速度，以及持续提升的问答质量。

3. Deep Seek 的使用门槛：

说明其低门槛且免费使用的特点，适合新手和高手。

二、Deep Seek 在保险营销中的应用

1. 快速解答专业问题

- 示例：解释重疾险保额应为个人年收入 3-5 倍的原因。
- 强调 Deep Seek 在提供专业指导方面的作用。

2. 深度学习与推演

- 展示 Deep Seek 如何推演各种情景，分析不同选择，提供最佳解决方案。
- 强调其在制定营销策略、预测市场趋势方面的价值。

3.精准分析热点与捕捉行业动态

- 演示 Deep Seek 如何迅速分析近期与保险相关的热点话题。
- 强调其帮助营销人员及时调整营销策略的重要性。

4.内容创作支持

- 展示 Deep Seek 如何快速搭建文章框架、提供内容方向、进行润色和优化。
- 强调其在自媒体营销、内容创作方面的辅助作用。

5.提升社交互动与粉丝粘性

- 介绍 Deep Seek 如何根据用户反馈进行实时优化，提高互动率。
- 强调其在增强客户粘性、提升品牌形象方面的作用。

三、Deep Seek 实战技巧与案例分析

1.Deep Seek 黄金公式：角色+任务+格式+约束。

2.Deep Seek 进阶技巧：思维链提示、反向修正等。

3.银行员工使用 Deep Seek 的案例分享：

- 信贷风险评估提示词结构。
- 银行营销话术生成模板。
- 避坑指南与常见问题解决。

4.保险营销人员使用 Deep Seek 的案例分享：

- 如何利用 Deep Seek 制定营销策略。
- 如何利用 Deep Seek 进行客户异议处理。
- 如何利用 Deep Seek 提升自媒体营销效果。