

金牌酒会讲师训练营

(产说会讲师技能提升课程)

主讲：刘海涛

课程背景：

每一位优秀的寿险讲师都想助力公司和团队冲刺更高业绩，但现实情况却不容乐观。我们不难发现如何能够巧妙结合现场客户的实际需求，讲授一堂高质量、高产能、高保费的“三高”酒会，是所有寿险讲师的心声和奋斗愿景！事实也证明酒会的成功与否，讲师起到成败的关键作用。那么如何去提高自身的讲授能力，如何去打造“三高”酒会精英讲师之路。如何实现讲授+促成技能双提升，实现“双成”讲师目标，才是确保酒会大单成交量的重要保障。

那么本课程主要围绕酒会讲师讲授技能和促成技巧双提升为主，着重从酒会的讲师筹划准备开始，（包括选题策划、课程撰写等）再到酒会实操讲授（酒会讲师技能提升六部曲、酒会讲师舞台气场提升黄金五步、酒会讲师促成技巧提升等）打造全方位酒会金牌讲师计划，实现人人擅于讲酒会，人人酒会成大单，实现“三高”酒会的“双成”讲师目标。

课程收益：

- 学会酒会讲师筹备策划及讲师技能提升
- 学会酒会讲师促成技巧及提升；
- 学会酒会讲师日常训练方法；
- 学会酒会讲师技能传承及特色酒会的策划

学员对象：保险公司内勤管理人员、内外勤专职或兼职讲师等

课程人数：150人以内最佳

授课方式：讲师讲授+案例分析+情景互动+实操演练

授课天数：1天（6小时/天）

课程工具：

- 《高端讲师生涯测试卷》
- 《酒会讲师六部曲实战导图》
- 《酒会讲师课程撰写架构图》
- 《酒会讲师促成技艺实录集》
- 《酒会讲师实战考核项目表》

课程风格：

- ◎ **结构详实，逻辑性强：**内容完整，层层递进，环环紧扣。
- ◎ **注重实操，实战性强：**以实际操练为主，突出实战难点重点攻关。
- ◎ **风格幽默，轻松易学：**课堂氛围轻松愉悦，感染力强，学员互动性高。
- ◎ **资料完备，效果明显：**资料内容紧扣技能提升主题，实际验收效果显著。

课程大纲：

第一讲：酒会讲师培训启动

1. 酒会讲师的三利好（员工、公司、客户）
2. 公司助力腾飞利好支持
3. 酒会讲师常规模式解读
4. 酒会实战讲师模式解读
5. 酒会讲师策划及筹备策略解读

第二讲：酒会讲师核心三步骤解析

步骤一：准备前的三点要素

1. 酒会讲师选题策划

- 1) 时间
- 2) 地点
- 3) 人物
- 4) 目标
- 5) 预估结果

2. 酒会讲师课程撰写

- 1) 酒会讲师课程理念解析
- 2) 酒会讲师课程案例解析
- 3) 酒会讲师课程衔接解析

现场实操：学员制作本小组酒会课程 PPT

配备工具：《酒会讲师课程撰写架构图》

3. 酒会讲师基本功训练

- 1) 科学发音四步学（提打挺松）
- 2) 讲师日常发声学
 - a 气泡音
 - b 声调音
 - c 共鸣音
- 3) 情景再现发声学

现场实操：学员根据要求以小组为单位发声练习

步骤二：酒会讲师讲授技能提升

1. 解放天性训练

2. 酒会讲师六部曲

- 1) 肢体气场
- 2) 开场破冰
- 3) 塑造价值
- 4) 挖掘需求
- 5) 双向互动
- 6) 顺势引流

现场实操：学员现场填写测试卷

配备工具：《高端讲师生涯测试卷》

3. 酒会讲师舞台气场黄金五步

- 1) 眼法解析
- 2) 音法解析
- 3) 手法解析
- 4) 步法解析
- 5) 身法及妆法解析

现场实操：学员登台进行解放天性和讲师主讲技能训练

配备工具：《酒会讲师六部曲实战导图》

步骤三：酒会促成实操技能提升

1、酒会现场促成技巧传授及要点解析

- 1) 保单+礼品促成法（一促）（工具+话术）
- 2) 岛主促成法（二促）（话术）
- 3) 领导审批促成法（三促）（工具+话术）
- 4) 放弃促成法（四促）（配工具+话术）

2、酒会讲师促成法则解析

- 1) 开门见山法
- 2) 顺势促成法
- 3) 非对称性促成法
- 4) 类比促成法

现场实操：情景模拟酒会现场，讲师与客户一对一沟通促成

配备工具：《酒会讲师促成技艺实录》

3、学员通关及点评

配备工具：《酒会讲师实战考核项目表》

课程总体回顾