

《跨部门沟通与协作》

——向沟通协作要利润

主讲：刘进

课程背景：

随着企业规模的扩大，部门越来越多，但是沟通却成了企业最头疼的问题。影响了部门协作，影响了工作效率。尤其是跨部门沟通已经成为企业隐性的“利润杀手”，如何在企业竞争中，立于不败之地？锻造企业的核心竞争力从哪开始？跨部门沟通可以让企业准备无法超越的核心竞争力，让企业创造更多的利润机会。

你是否在职场中遇到以下问题或困惑：

- 企业越来越大，沟通越来越难
- 企业内部办事比外部办事还要难
- 一涉及部门之间协作问题，效率总是出其不意地低！低！低！
- 沟通质量不高，大家脾气还都不小
- 一件小事，总是数次沟通，仍然没有结果
- 本来可以通过沟通解决的问题，我们却“闭关修炼”耗费光阴
- “你不理我，我也不理你”现象越来越多，部门沟壑欲填难平
- 所有协作问题都靠“打官司”由高层定夺
- “各退半步”成了解决问题的不二法门，但是问题还是愈演愈烈
- 为什么同事间冷漠、烦躁、不理解、形同陌路、矛盾重重？

以上问题都是跨部门沟通问题，这些问题都可以通过以下内容予以解决。

课程目标：

1. 能复述跨部门沟通的主要意义
2. 口述沟通的核心要素
3. 运用跨部门沟通的技巧当堂完成案例分析
4. 意识到跨部门沟通的问题
5. 运用客户价值思维，当堂罗列行动措施
6. 复述跨部门冲突处理的五大方式
7. 当堂完成 5 种冲突处理方式的案例分析
8. 当堂完成 disc 性格区分

9. 当堂完成跨部门沟通机制制定计划

10.能够识别建设性沟通与破坏性沟通

课程大纲：

第一讲：跨部门沟通的四个要点

一、跨部门沟通四大障碍

- 1、级别平等，互不买账
- 2、性格迥异，互不喜欢
- 3、资源稀缺，互不让步
- 4、流程复杂，互不情愿

二、跨部门沟通的4个要点

- 1.关系梳理
- 2.尊重欣赏
- 3.换位思考
- 4.知彼知己

三、跨部门沟通的关系梳理

- 1.关系梳理：内部客户价值关系
- 2.互动思考：我的“关系户”
- 3.练习：他部门画像
- 4.案例分析：谁的错
- 5.互动练习：我可以为你做什么

四、跨部门沟通的尊重欣赏

- 1.柔性沟通术：掩藏情绪解决问题
- 2.柔性沟通的4步骤：观察、感受、需要、请求
- 3.太极沟通5步骤：确认、同理心、赞美、引导、共识

五、跨部门沟通的换位思考

- 1.同理心技术：把自己当对方
- 2.互动：录音机

3.同理心公式“2感3事”

4.测试：你如何分

六、跨部门沟通的知彼知己

1.周哈里视窗

2.DISC 各种人物特点及应对

3.工具：跨部门沟通计划表

第二讲：跨部门沟通冲突处理

壹、 认知冲突

1、 冲突很正常，接受它

2、 两种冲突做区分：建设性 VS 破坏性

3、 冲突的积极意义

贰、 跨部门冲突处理的5种方式

1. 竞争

2. 合作

3. 妥协

4. 迁就

5. 回避

工具：冲突风格测试

工具：5种情景应用表

参、 跨部门沟通工具：常态化机制运作

1、 三欣会

2、 开放分享会

3、 品牌分系统

4、 感恩卡

5、 握手行动——轮岗法

课程回顾 课程结束